Журнал звонков

Условия отбора:

Результат: talk

Журнал включает звонки робота; статистика сотрудников и стадий исключает робота Софию

Стадия — нынешняя стадия сделки, к которой привязан звонок

Сводка

Показатель	Значение
Исходящие	656
Состоялись	893
Недозвоны	0
Средняя длительность, с	331

По стадиям

Стадия воронки	Всего звонков	Состоялось	Недозвоны
Холодная база (Продажи)	185	142	43
Новая заявка (Продажи)	2	2	0
Квалификация (Продажи)	29	24	5
Расчёт и подбор (Продажи)	82	65	17
КП отправлено (Продажи)	244	182	62
Переговоры (Продажи)	156	124	32
Согласование договора (Продажи)	79	63	16
Контракт заключен (Продажи)	55	41	14
Сделка успешна (Продажи)	27	22	5
Отказ (Продажи)	15	13	2
Увели конкуренты (Продажи)	3	3	0
Архив (Продажи)	49	41	8
Заявка на сервис (Сервис)	9	6	3
Выезд инженера (Сервис)	29	22	7
Счёт выставлен (Сервис)	7	7	0
Оплачено (Сервис)	19	18	1
Контакт или компания — сделки нет	148	118	30

Стадия воронки	Всего звонков	Состоялось	Недозвоны
Итого	1138	893	245

По сотрудникам

Сотрудник	Исходящие	Состоялись	Недозвоны	Средняя длительность, с
Менеджер 1	122	172	0	298
Менеджер 2	113	149	0	350
Менеджер 3	78	105	0	354
Менеджер 4	127	153	0	347
Менеджер 5	75	124	0	275
Менеджер 6	141	190	0	358

Журнал

В PDF — первые 500 строк из 893; весь список — в выгрузке Excel.

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 17:36	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	477	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1101/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
27.11.2026 17:21	Менеджер 2	Торговый дом «Опт-Снаб»	сделки нет	состоялся	355	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1080/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/373/	—
27.11.2026 16:57	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	269	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1112/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 16:57	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	сделки нет	состоялся	343	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1096/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/556/	—
27.11.2026 16:40	Менеджер 6	Склад «Терминал-7»	Переговоры	состоялся	96	2.5	«Спросил о сроках» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1116/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1003/	—
27.11.2026 16:30	Менеджер 4	Пансионат «Сосновый бор»	Холодная база	состоялся	148	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1095/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1015/	—
27.11.2026 15:43	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	278	5.0	«Спросил о бюджете» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1094/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
27.11.2026 15:41	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	317	3.3	«Спросил о сроках» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1100/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
27.11.2026 15:28	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	270	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1110/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 15:09	Менеджер 3	Спа-центр «Лотос»	Холодная база	состоялся	82	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1088/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1010/	—
27.11.2026 15:08	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	150	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1079/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—
27.11.2026 15:05	Менеджер 4	Гостиница «Волна»	Переговоры	состоялся	148	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1115/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1001/	—
27.11.2026 14:12	Менеджер 3	ТЦ «Галерея Север»	Согласование договора	состоялся	778	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1138/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1002/	—
27.11.2026 13:59	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	382	4.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о сроках» −2; «Выяснил, кто принимает решение» −2	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1109/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
27.11.2026 13:59	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	580	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1074/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
27.11.2026 13:56	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	400	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1087/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 13:49	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Новая заявка	состоялся	523	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1108/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1031/	—
27.11.2026 13:46	Менеджер 3	ООО «Холод-Логистик»	сделки нет	состоялся	498	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1086/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/671/	—
27.11.2026 13:32	Менеджер 1	ООО «Медиа Групп»	сделки нет	состоялся	322	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1073/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/373/	—
27.11.2026 13:14	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	293	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1092/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
27.11.2026 12:57	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	719	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1085/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
27.11.2026 12:57	Менеджер 1	Бизнес-парк «Северный»	сделки нет	состоялся	376	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1072/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/700/	—
27.11.2026 12:00	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	83	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1071/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 11:43	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	606	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1107/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
27.11.2026 11:42	Менеджер 6	Пансионат «Сосновый бор»	Архив	состоялся	403	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1106/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1115/	—
27.11.2026 11:40	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	269	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1070/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
27.11.2026 11:20	Менеджер 2	БЦ «Меридиан»	Расчёт и подбор	состоялся	372	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1114/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1005/	«Расчёт и подбор» → «КП отправлено»: Клиент назвал бюджет и срок, назначены замеры и показ КП — сделку можно вести к стадии «КП отправлено» после замеров.
27.11.2026 11:20	Менеджер 6	Бизнес-парк «Северный»	Счёт выставлен	состоялся	241	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1105/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1124/	—
27.11.2026 11:19	Менеджер 2	Коворкинг «Точка роста»	Квалификация	состоялся	289	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1077/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1043/	—
27.11.2026 10:50	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	238	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1099/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 10:47	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	383	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1069/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
27.11.2026 10:17	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	335	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1090/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—
27.11.2026 09:48	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	411	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1098/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
27.11.2026 09:44	Менеджер 3	Стоматология «Дента Люкс»	сделки нет	состоялся	470	8.3	«Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1082/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/323/	—
27.11.2026 09:36	Менеджер 2	Коворкинг «Точка роста»	Квалификация	состоялся	497	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1075/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1043/	—
27.11.2026 09:26	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	513	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1097/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
26.11.2026 18:12	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	607	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1040/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 18:11	Менеджер 6	БЦ «Кристалл»	Новая заявка	состоялся	466	3.3	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1066/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1036/	—
26.11.2026 17:43	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	431	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1057/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
26.11.2026 17:22	Менеджер 4	ООО «Электрон-Прибор»	Холодная база	состоялся	75	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1050/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1020/	—
26.11.2026 17:18	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	15	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1049/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
26.11.2026 17:02	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	259	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1039/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
26.11.2026 16:53	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	353	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1032/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—
26.11.2026 16:03	Менеджер 1	Хостел «Уют»	Архив	состоялся	434	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1030/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1111/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 15:48	Менеджер 4	Салон «Мебель Холл»	Контракт заключен	состоялся	322	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1047/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1082/	—
26.11.2026 15:19	Менеджер 4	ООО «ТехноПарк Восток»	сделки нет	состоялся	228	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1046/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/304/	—
26.11.2026 14:48	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	591	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1029/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
26.11.2026 14:38	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	257	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1065/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
26.11.2026 14:15	Менеджер 1	ООО «ДатаЦентр Сибирь»	КП отправлено	состоялся	414	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1117/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1004/	—
26.11.2026 14:11	Менеджер 6	Отель «Набережный»	сделки нет	состоялся	214	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1064/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/438/	—
26.11.2026 13:56	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	647	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1045/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 13:40	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	332	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1028/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
26.11.2026 13:31	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	287	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1055/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
26.11.2026 13:29	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	741	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1054/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
26.11.2026 13:27	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	396	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1062/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
26.11.2026 13:26	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	68	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1027/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
26.11.2026 13:16	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	249	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1026/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
26.11.2026 12:42	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	439	8.0	«Выяснил, кто принимает решение» −2	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1025/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
26.11.2026 12:03	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	КП отправлено	состоялся	222	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1037/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1066/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 11:57	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	283	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1061/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
26.11.2026 11:25	Менеджер 3	Банк «Региональный», офис	Квалификация	состоялся	482	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1042/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1039/	—
26.11.2026 11:16	Менеджер 2	ООО «ФармЛайн»	Контракт заключен	состоялся	249	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1036/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1084/	—
26.11.2026 10:13	Менеджер 5	ООО «Холод-Логистик»	Оплачено	состоялся	185	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1052/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1132/	—
26.11.2026 09:33	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	183	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Спросил о сроках» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1051/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—
26.11.2026 09:31	Менеджер 6	АО «Пищекомбинат Заречье»	Расчёт и подбор	состоялся	18	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1060/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1054/	—
26.11.2026 09:30	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	339	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1034/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
26.11.2026 09:21	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	408	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1044/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 09:05	Менеджер 6	Пансионат «Сосновый бор»	Архив	состоялся	336	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1058/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1115/	—
25.11.2026 18:12	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	253	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/997/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—
25.11.2026 17:44	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	159	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1013/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—
25.11.2026 17:42	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	440	4.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1022/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
25.11.2026 16:43	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	506	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1008/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
25.11.2026 16:42	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	478	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил объект и задачу» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1021/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
25.11.2026 16:37	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	179	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1012/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
25.11.2026 16:18	Менеджер 6	ООО «Монолит-Строй»	Холодная база	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1020/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1019/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
25.11.2026 15:56	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	662	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1011/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
25.11.2026 15:33	Менеджер 5	ООО «Холод-Логистик»	Оплачено	состоялся	173	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1010/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1132/	—
25.11.2026 15:09	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/996/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
25.11.2026 15:08	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	746	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/995/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
25.11.2026 14:04	Менеджер 6	СК «Олимп»	сделки нет	состоялся	354	1.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1019/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/314/	—
25.11.2026 13:29	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	589	5.0	«Спросил о бюджете» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/985/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
25.11.2026 13:23	Менеджер 6	Колледж связи	сделки нет	состоялся	507	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1018/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/467/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
25.11.2026 13:00	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	Холодная база	состоялся	94	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/984/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1018/	—
25.11.2026 12:20	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	573	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/991/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
25.11.2026 12:05	Менеджер 4	Гимназия № 3	Холодная база	состоялся	182	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1006/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1013/	—
25.11.2026 12:01	Менеджер 4	Музей истории города	Заявка на сервис	состоялся	174	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1005/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1118/	—
25.11.2026 11:56	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	272	8.0	«Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/983/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
25.11.2026 11:53	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	278	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1004/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
25.11.2026 11:27	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	8	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1017/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
25.11.2026 11:01	Менеджер 6	ООО «ЛогистикПро»	Квалификация	состоялся	260	1.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1016/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1038/	—
25.11.2026 10:55	Менеджер 6	Типография «Оттиск»	сделки нет	состоялся	416	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1015/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/635/	—
25.11.2026 10:26	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	338	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1014/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
25.11.2026 10:21	Менеджер 3	БЦ «Кристалл»	сделки нет	состоялся	412	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1000/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/577/	—
25.11.2026 10:14	Менеджер 4	ООО «Медтехника Плюс»	сделки нет	состоялся	343	8.3	«Представился и назвал компанию» −1,7	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1003/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/488/	—
25.11.2026 10:10	Менеджер 3	ООО «Зелёный квартал»	сделки нет	состоялся	318	8.3	«Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/999/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/700/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
25.11.2026 09:26	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	366	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1009/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
25.11.2026 09:26	Менеджер 3	ООО «ТехноПарк Восток»	Расчёт и подбор	состоялся	202	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/998/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1051/	—
24.11.2026 18:04	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	КП отправлено	состоялся	394	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/962/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1067/	—
24.11.2026 17:25	Менеджер 4	Пансионат «Сосновый бор»	Холодная база	состоялся	168	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/973/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1015/	—
24.11.2026 16:58	Менеджер 3	ООО «Цифровой офис»	Холодная база	состоялся	95	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/966/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1023/	—
24.11.2026 16:54	Менеджер 1	Салон «Мебель Холл»	Холодная база	состоялся	57	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/956/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1028/	—
24.11.2026 16:37	Менеджер 2	Ветклиника «Айболит»	сделки нет	состоялся	379	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/961/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/786/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 16:36	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	389	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/978/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
24.11.2026 15:17	Менеджер 4	Пансионат «Сосновый бор»	Холодная база	состоялся	6	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/972/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1015/	—
24.11.2026 15:07	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	246	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/982/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
24.11.2026 15:03	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	293	4.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о сроках» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/976/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
24.11.2026 14:25	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	492	8.0	«Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/960/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
24.11.2026 14:09	Менеджер 1	Пансионат «Сосновый бор»	сделки нет	состоялся	370	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/955/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/689/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 13:33	Менеджер 1	Стоматология «Дента Люкс»	сделки нет	состоялся	273	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/954/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/705/	—
24.11.2026 13:27	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	496	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/959/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
24.11.2026 13:15	Менеджер 3	Отель «Набережный»	сделки нет	состоялся	302	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/965/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/882/	—
24.11.2026 12:55	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	16	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/970/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—
24.11.2026 12:19	Менеджер 6	Бизнес-парк «Северный»	Счёт выставлен	состоялся	253	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/979/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1124/	—
24.11.2026 12:12	Менеджер 1	Склад «Терминал-7»	сделки нет	состоялся	12	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/953/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/818/	—
24.11.2026 12:10	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	549	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/964/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 11:48	Менеджер 2	ООО «ФармЛайн»	Контракт заключен	состоялся	457	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/958/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1084/	—
24.11.2026 11:46	Менеджер 1	Завод «ПромЛит»	Квалификация	состоялся	11	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/952/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1040/	—
24.11.2026 11:30	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	255	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/951/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
24.11.2026 11:28	Менеджер 3	Колледж связи	КП отправлено	состоялся	360	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/963/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1064/	—
24.11.2026 11:15	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	490	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/957/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
24.11.2026 10:19	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	7	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/969/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
24.11.2026 10:01	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	84	8.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/950/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
24.11.2026 09:29	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	724	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/967/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 09:13	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	283	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/949/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
23.11.2026 18:23	Менеджер 6	ООО «ЛогистикПро»	Квалификация	состоялся	505	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/948/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1038/	—
23.11.2026 17:51	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	538	6.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/947/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
23.11.2026 17:20	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	295	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/946/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
23.11.2026 17:07	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	126	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/908/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
23.11.2026 16:44	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	649	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/923/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
23.11.2026 16:22	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	553	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/944/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 16:17	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	646	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/931/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
23.11.2026 16:08	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	429	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/943/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
23.11.2026 15:43	Менеджер 4	Салон «Мебель Холл»	сделки нет	состоялся	245	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/930/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/474/	—
23.11.2026 15:40	Менеджер 6	ООО «ЛогистикПроф»	Квалификация	состоялся	499	1.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/942/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1038/	—
23.11.2026 15:32	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	170	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/937/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—
23.11.2026 15:14	Менеджер 3	ООО «Альфа-Пласт»	Холодная база	состоялся	113	5.0	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/920/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1024/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 15:13	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	604	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/941/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
23.11.2026 15:11	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	КП отправлено	состоялся	230	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/915/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1066/	—
23.11.2026 14:50	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	76	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/936/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
23.11.2026 14:46	Менеджер 5	ООО «Вектор Логистик»	сделки нет	состоялся	556	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/935/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/627/	—
23.11.2026 14:02	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	315	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/906/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
23.11.2026 13:49	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	261	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/934/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
23.11.2026 13:41	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	464	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/939/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 13:35	Менеджер 5	ООО «СтройИнвест»	сделки нет	состоялся	435	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/933/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/328/	—
23.11.2026 13:22	Менеджер 4	ТЦ «Галерея Север»	сделки нет	состоялся	366	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/929/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/834/	—
23.11.2026 12:53	Менеджер 2	ООО «ФармЛайн»	Контракт заключен	состоялся	477	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/913/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1084/	—
23.11.2026 12:01	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	317	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/927/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
23.11.2026 11:48	Менеджер 2	ООО «ЭкоФерма»	Холодная база	состоялся	157	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/911/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1014/	—
23.11.2026 11:47	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	КП отправлено	состоялся	434	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/910/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1067/	—
23.11.2026 11:24	Менеджер 4	Бизнес-парк «Северный»	Холодная база	состоялся	88	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/926/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1029/	—
23.11.2026 11:23	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	567	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/904/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 11:16	Менеджер 4	ООО «Медиа Групп»	сделки нет	состоялся	290	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/925/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/363/	—
23.11.2026 10:53	Менеджер 1	Завод «ПромЛит»	Квалификация	состоялся	365	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/903/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1040/	—
23.11.2026 10:38	Менеджер 3	ООО «ТехноПарк Восток»	Расчёт и подбор	состоялся	200	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/919/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1051/	—
23.11.2026 10:27	Менеджер 3	ООО «Цифровой офис»	сделки нет	состоялся	269	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/918/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/521/	—
23.11.2026 09:50	Менеджер 1	ООО «Монолит-Строй»	Оплачено	состоялся	259	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/902/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1130/	—
20.11.2026 17:55	Менеджер 3	Автомойка «Блеск»	Согласование договора	состоялся	641	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/876/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1078/	—
20.11.2026 17:47	Менеджер 1	Хостел «Уют»	Архив	состоялся	432	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/857/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1111/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 17:35	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Холодная база	состоялся	97	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/885/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1022/	—
20.11.2026 17:29	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	11	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/869/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
20.11.2026 17:23	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	206	3.3	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/901/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
20.11.2026 17:20	Менеджер 5	ООО «Северсталь-Сервис»	сделки нет	состоялся	451	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/890/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/549/	—
20.11.2026 17:15	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	Расчёт и подбор	состоялся	194	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/868/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1053/	—
20.11.2026 16:56	Менеджер 2	Автосалон «Мотор Плюс»	сделки нет	состоялся	259	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/867/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/437/	—
20.11.2026 16:37	Менеджер 1	ООО «Монолит-Строй»	Оплачено	состоялся	115	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/854/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1130/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 15:49	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	685	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/875/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
20.11.2026 15:20	Менеджер 2	БЦ «Меридиан»	Расчёт и подбор	состоялся	480	6.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1137/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1005/	—
20.11.2026 15:00	Менеджер 4	Бизнес-парк «Северный»	Холодная база	состоялся	65	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/883/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1029/	—
20.11.2026 14:54	Менеджер 2	Коворкинг «Точка роста»	Квалификация	состоялся	357	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/866/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1043/	—
20.11.2026 14:50	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	222	3.3	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/899/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
20.11.2026 14:45	Менеджер 6	Детский сад «Солнышко»	Холодная база	состоялся	76	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/898/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1017/	—
20.11.2026 14:13	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	208	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/897/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 13:53	Менеджер 1	Салон «Мебель Холл»	Холодная база	состоялся	169	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/853/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1028/	—
20.11.2026 13:52	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	КП отправлено	состоялся	15	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/865/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1067/	—
20.11.2026 13:48	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	360	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/874/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
20.11.2026 13:35	Менеджер 3	ООО «ТехноПарк Восток»	Расчёт и подбор	состоялся	241	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/873/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1051/	—
20.11.2026 13:25	Менеджер 6	ООО «ЛогистикПро»	Квалификация	состоялся	488	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/896/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1038/	—
20.11.2026 13:12	Менеджер 2	ООО «Регион-Агро»	КП отправлено	состоялся	456	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/863/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1068/	—
20.11.2026 13:09	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	500	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/895/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 12:54	Менеджер 2	Гипермаркет «Семейный»	сделки нет	состоялся	543	6.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/862/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/335/	—
20.11.2026 12:54	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	8	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/852/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
20.11.2026 12:41	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	455	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/888/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
20.11.2026 12:40	Менеджер 4	ООО «Хлебный двор»	Архив	состоялся	523	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/881/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1110/	—
20.11.2026 12:23	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	Архив	состоялся	318	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/851/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1114/	—
20.11.2026 12:17	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	КП отправлено	состоялся	391	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/861/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1067/	—
20.11.2026 12:14	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	Расчёт и подбор	состоялся	214	8.3	«Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/880/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1052/	—
20.11.2026 12:12	Менеджер 6	ТРК «Каскад»	сделки нет	состоялся	8	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/894/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/753/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 11:54	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	433	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/850/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
20.11.2026 11:28	Менеджер 4	Пансионат «Сосновый бор»	Холодная база	состоялся	89	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/879/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1015/	—
20.11.2026 11:26	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	301	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/860/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
20.11.2026 11:14	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	6	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/872/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
20.11.2026 11:12	Менеджер 6	ООО «Медиа Групп»	Контракт заключен	состоялся	258	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/892/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1083/	—
20.11.2026 11:05	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	166	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/859/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—
20.11.2026 11:00	Менеджер 1	Гостиница «Волна»	сделки нет	состоялся	266	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/849/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/767/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 10:44	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	609	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/878/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
20.11.2026 10:40	Менеджер 3	Автомойка «Блеск»	Согласование договора	состоялся	338	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/871/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1078/	—
20.11.2026 10:36	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/887/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
20.11.2026 10:31	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	97	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/886/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
20.11.2026 10:03	Менеджер 4	Бизнес-парк «Северный»	Холодная база	состоялся	174	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/877/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1029/	—
20.11.2026 09:47	Менеджер 3	ООО «Монолит-Строй»	КП отправлено	состоялся	384	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/870/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1070/	—
20.11.2026 09:22	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	273	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/858/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
19.11.2026 18:19	Менеджер 1	Завод «ПромЛит»	Квалификация	состоялся	422	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/811/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1040/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 17:24	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	570	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/817/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
19.11.2026 17:10	Менеджер 4	Музей истории города	Заявка на сервис	состоялся	174	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/832/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1118/	—
19.11.2026 16:54	Менеджер 3	Автомойка «Блеск»	Согласование договора	состоялся	495	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/821/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1078/	—
19.11.2026 16:21	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	247	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/810/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
19.11.2026 16:13	Менеджер 5	Лаборатория «Био-Тест»	Заявка на сервис	состоялся	16	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/839/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1119/	—
19.11.2026 16:07	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	12	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/831/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
19.11.2026 15:48	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	319	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/809/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
19.11.2026 15:42	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	623	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/830/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 15:27	Менеджер 3	Стоматология «Дента Люкс»	Выезд инженера	состоялся	122	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/820/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1123/	—
19.11.2026 15:05	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	599	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/808/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
19.11.2026 15:02	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	442	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/838/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
19.11.2026 14:42	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	274	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/847/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
19.11.2026 14:33	Менеджер 4	Гимназия № 3	Холодная база	состоялся	66	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/829/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1013/	—
19.11.2026 14:29	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	378	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/828/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 14:05	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	324	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/846/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
19.11.2026 13:58	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	402	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/807/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
19.11.2026 13:20	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	367	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/836/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
19.11.2026 13:14	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	Расчёт и подбор	состоялся	365	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/816/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1053/	—
19.11.2026 13:06	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	386	4.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/845/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
19.11.2026 13:03	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	345	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/827/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
19.11.2026 13:02	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	293	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/815/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 12:44	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	611	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/814/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
19.11.2026 12:39	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	309	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/813/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—
19.11.2026 12:28	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	675	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/835/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
19.11.2026 10:59	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	731	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/824/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
19.11.2026 10:41	Менеджер 6	Детский сад «Солнышко»	Холодная база	состоялся	134	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/844/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1017/	—
19.11.2026 10:24	Менеджер 3	Спа-центр «Лотос»	Холодная база	состоялся	84	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/818/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1010/	—
19.11.2026 10:08	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	КП отправлено	состоялся	340	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/812/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1067/	—
19.11.2026 09:53	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	51	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/806/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 09:49	Менеджер 4	Ресторан «Белый сад»	сделки нет	состоялся	330	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/823/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/450/	—
19.11.2026 09:10	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	8	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/834/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
18.11.2026 18:22	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	764	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/804/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
18.11.2026 18:12	Менеджер 6	ООО «Монолит-Строй»	Холодная база	состоялся	187	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/803/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1019/	—
18.11.2026 18:06	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	289	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/770/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
18.11.2026 17:53	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	536	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/794/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
18.11.2026 17:52	Менеджер 4	Гимназия № 3	Холодная база	состоялся	169	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/786/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1013/	—
18.11.2026 17:43	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	551	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/763/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 16:55	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	555	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/801/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
18.11.2026 16:23	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	Архив	состоялся	305	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/762/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1114/	—
18.11.2026 16:15	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	609	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/800/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
18.11.2026 15:58	Менеджер 3	ООО «Хлебный двор»	Холодная база	состоялся	151	3.3	«Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/777/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1011/	—
18.11.2026 15:54	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	112	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/769/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—
18.11.2026 15:39	Менеджер 4	ООО «Медтехника Плюс»	Холодная база	состоялся	171	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/785/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1025/	—
18.11.2026 15:34	Менеджер 6	АО «Пищекомбинат Заречье»	Расчёт и подбор	состоялся	405	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/799/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1054/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 15:29	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	16	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/761/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
18.11.2026 15:16	Менеджер 5	Школа № 14	Квалификация	состоялся	17	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/792/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1042/	—
18.11.2026 15:15	Менеджер 6	АО «Пищекомбинат Заречье»	Расчёт и подбор	состоялся	317	4.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о бюджете» −2; «Выяснил, кто принимает решение» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/798/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1054/	—
18.11.2026 15:04	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	260	2.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2; «Выяснил, кто принимает решение» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/797/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
18.11.2026 15:02	Менеджер 1	ООО «Монолит-Строй»	Оплачено	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/760/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1130/	—
18.11.2026 14:49	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	523	8.0	«Выяснил, кто принимает решение» −2	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/759/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
18.11.2026 14:36	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	361	8.0	«Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/758/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 14:02	Менеджер 3	Автомойка «Блеск»	Согласование договора	состоялся	419	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/776/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1078/	—
18.11.2026 13:57	Менеджер 3	Лаборатория «Био-Тест»	сделки нет	состоялся	216	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/775/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/374/	—
18.11.2026 13:15	Менеджер 2	ООО «Регион-Агро»	КП отправлено	состоялся	440	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/768/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1068/	—
18.11.2026 13:09	Менеджер 3	ООО «Монолит-Строй»	КП отправлено	состоялся	204	8.0	«Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/774/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1070/	—
18.11.2026 13:02	Менеджер 3	Гостиница «Волна»	Счёт выставлен	состоялся	70	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/773/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1126/	—
18.11.2026 12:57	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	390	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/756/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 12:36	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	611	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/772/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
18.11.2026 12:11	Менеджер 2	ООО «Регион-Агро»	КП отправлено	состоялся	242	7.5	«Спросил о сроках» −2,5	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/767/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1068/	—
18.11.2026 11:54	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	296	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/784/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
18.11.2026 11:49	Менеджер 2	ООО «ЭкоФерма»	Холодная база	состоялся	74	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/765/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1014/	—
18.11.2026 11:41	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	572	6.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/783/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
18.11.2026 11:41	Менеджер 4	ООО «Электрон-Прибор»	Холодная база	состоялся	117	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/782/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1020/	—
18.11.2026 11:28	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	297	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/781/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 10:52	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	294	4.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о сроках» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/780/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
18.11.2026 10:35	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	411	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/764/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
18.11.2026 10:29	Менеджер 4	Пансионат «Сосновый бор»	Холодная база	состоялся	81	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/779/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1015/	—
18.11.2026 10:28	Менеджер 5	Гимназия № 3	сделки нет	состоялся	371	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/789/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/774/	—
18.11.2026 09:50	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	216	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/795/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
18.11.2026 09:46	Менеджер 4	Гимназия № 3	Холодная база	состоялся	187	3.3	«Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/778/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1013/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 09:25	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	207	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/787/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
18.11.2026 09:21	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	64	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/755/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
17.11.2026 17:50	Менеджер 2	Автомойка «Блеск»	Расчёт и подбор	состоялся	328	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/723/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1047/	—
17.11.2026 17:38	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	КП отправлено	состоялся	463	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/721/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1066/	—
17.11.2026 17:25	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	199	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/717/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—
17.11.2026 16:59	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	457	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/729/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
17.11.2026 16:55	Менеджер 3	ООО «Агрохолдинг Нива»	Контракт заключен	состоялся	614	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/728/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1081/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 16:54	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	749	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/754/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
17.11.2026 16:07	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	236	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/744/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—
17.11.2026 15:47	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	456	2.5	«Спросил о сроках» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/753/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
17.11.2026 15:26	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	243	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/752/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
17.11.2026 15:16	Менеджер 6	Бизнес-парк «Северный»	Счёт выставлен	состоялся	16	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/751/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1124/	—
17.11.2026 15:13	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	610	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/750/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
17.11.2026 15:04	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	326	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/716/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 15:02	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	657	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/749/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
17.11.2026 14:52	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	364	2.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/748/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
17.11.2026 14:45	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	12	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/720/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
17.11.2026 14:19	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	144	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/719/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—
17.11.2026 13:50	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	228	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/718/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—
17.11.2026 13:37	Менеджер 6	ООО «Монолит-Строй»	Холодная база	состоялся	188	5.0	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/747/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1019/	—
17.11.2026 13:26	Менеджер 6	Торговый дом «Опт-Снаб»	сделки нет	состоялся	252	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/746/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/770/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 13:16	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	244	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/715/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
17.11.2026 12:58	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	164	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/743/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
17.11.2026 12:42	Менеджер 1	ООО «Монолит-Строй»	Оплачено	состоялся	259	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/714/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1130/	—
17.11.2026 12:11	Менеджер 3	ООО «Монолит-Строй»	КП отправлено	состоялся	428	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/727/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1070/	—
17.11.2026 11:38	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	169	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/742/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—
17.11.2026 10:52	Менеджер 4	ООО «ФармЛайн»	Расчёт и подбор	состоялся	203	8.0	«Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/735/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1055/	—
17.11.2026 10:27	Менеджер 4	ООО «Электрон-Прибор»	Холодная база	состоялся	97	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/734/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1020/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 10:03	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	70	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/740/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
17.11.2026 09:43	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	Расчёт и подбор	состоялся	380	6.0	«Спросил о сроках» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/732/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1052/	—
17.11.2026 09:34	Менеджер 6	Пансионат «Сосновый бор»	Архив	состоялся	352	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/745/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1115/	—
17.11.2026 09:21	Менеджер 1	Салон «Мебель Холл»	Холодная база	состоялся	58	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/712/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1028/	—
17.11.2026 09:21	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	17	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/711/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
16.11.2026 18:23	Менеджер 1	ООО «Монолит-Строй»	Оплачено	состоялся	248	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/674/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1130/	—
16.11.2026 17:54	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	260	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/672/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 17:05	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	569	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/707/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
16.11.2026 16:53	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	Холодная база	состоялся	188	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/671/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1018/	—
16.11.2026 16:48	Менеджер 1	БЦ «Кристалл»	Контракт заключен	состоялся	348	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/670/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1080/	—
16.11.2026 16:36	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	427	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/687/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
16.11.2026 16:33	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	210	5.0	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/699/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
16.11.2026 16:23	Менеджер 2	Коворкинг «Точка роста»	Квалификация	состоялся	486	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/682/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1043/	—
16.11.2026 15:51	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	164	3.3	«Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/698/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 15:47	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	350	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/681/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
16.11.2026 15:38	Менеджер 4	Музей истории города	Расчёт и подбор	состоялся	400	4.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о бюджете» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/694/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1056/	—
16.11.2026 15:26	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	230	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/680/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
16.11.2026 14:59	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	320	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/697/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
16.11.2026 14:51	Менеджер 2	ООО «Регион-Агро»	КП отправлено	состоялся	580	5.0	«Спросил о сроках» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/679/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1068/	—
16.11.2026 14:39	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	713	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/686/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
16.11.2026 14:36	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	95	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/696/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
16.11.2026 14:24	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	174	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/669/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 14:22	Менеджер 6	Пансионат «Сосновый бор»	Архив	состоялся	556	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/704/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1115/	—
16.11.2026 14:22	Менеджер 5	ООО «ДатаЦентр Сибирь»	сделки нет	состоялся	321	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/695/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/496/	—
16.11.2026 14:07	Менеджер 3	ООО «Хлебный двор»	Холодная база	состоялся	8	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/685/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1011/	—
16.11.2026 12:58	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	279	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/692/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
16.11.2026 12:46	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	Холодная база	состоялся	105	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/668/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1018/	—
16.11.2026 12:14	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПроф»	Выезд инженера	состоялся	141	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/666/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
16.11.2026 11:52	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	607	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/678/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
16.11.2026 11:36	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	586	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/691/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 11:22	Менеджер 3	Гостиница «Волна»	Счёт выставлен	состоялся	209	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/684/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1126/	—
16.11.2026 11:17	Менеджер 4	Бизнес-парк «Северный»	Холодная база	состоялся	110	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/690/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1029/	—
16.11.2026 11:09	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	290	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/703/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
16.11.2026 11:09	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	287	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/677/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
16.11.2026 10:56	Менеджер 1	Типография «Оттиск»	сделки нет	состоялся	214	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/665/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/504/	—
16.11.2026 10:40	Менеджер 6	СК «Олимп»	Холодная база	состоялся	138	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/702/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1030/	—
16.11.2026 09:54	Менеджер 2	Бизнес-парк «Северный»	сделки нет	состоялся	263	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/676/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/864/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 09:46	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	589	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/701/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
16.11.2026 09:28	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	625	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/688/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
16.11.2026 09:20	Менеджер 3	Гостиница «Волна»	Счёт выставлен	состоялся	107	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/683/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1126/	—
16.11.2026 09:17	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	261	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/664/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
16.11.2026 09:13	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	17	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/675/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
16.11.2026 09:12	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	320	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/700/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
13.11.2026 18:18	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	251	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/636/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
13.11.2026 18:12	Менеджер 4	ООО «Монолит-Строй»	сделки нет	состоялся	454	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/650/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/852/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 17:59	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	580	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/663/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
13.11.2026 17:36	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	361	4.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о сроках» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/662/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
13.11.2026 16:32	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	478	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/656/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
13.11.2026 16:11	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	246	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/655/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
13.11.2026 15:53	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	405	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/635/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—
13.11.2026 15:49	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	431	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/640/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—
13.11.2026 15:46	Менеджер 6	Детский сад «Солнышко»	Холодная база	состоялся	174	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/661/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1017/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 15:45	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	13	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/643/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
13.11.2026 15:25	Менеджер 1	Салон «Мебель Холл»	Холодная база	состоялся	160	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/634/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1028/	—
13.11.2026 15:13	Менеджер 2	Колледж связи	Квалификация	состоялся	456	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/639/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1046/	—
13.11.2026 14:54	Менеджер 1	Салон «Мебель Холл»	Холодная база	состоялся	175	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/633/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1028/	—
13.11.2026 14:49	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	235	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/660/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
13.11.2026 14:44	Менеджер 1	Салон «Мебель Холл»	Холодная база	состоялся	124	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/631/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1028/	—
13.11.2026 14:32	Менеджер 1	БЦ «Кристалл»	Контракт заключен	состоялся	283	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/630/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1080/	—
13.11.2026 14:28	Менеджер 3	ООО «ТехноПарк Восток»	Расчёт и подбор	состоялся	196	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/641/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1051/	—
13.11.2026 14:18	Менеджер 1	БЦ «Кристалл»	Контракт заключен	состоялся	286	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/629/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1080/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 13:25	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	326	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/628/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
13.11.2026 13:13	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	454	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/649/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
13.11.2026 13:03	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	286	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/659/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
13.11.2026 12:19	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	Архив	состоялся	365	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/627/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1114/	—
13.11.2026 12:08	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	727	6.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/638/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
13.11.2026 12:07	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	599	8.0	«Спросил о сроках» −2	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/658/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
13.11.2026 11:59	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	413	5.0	«Спросил о сроках» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/648/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 11:41	Менеджер 6	АО «Пищекомбинат Заречье»	Расчёт и подбор	состоялся	507	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/657/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1054/	—
13.11.2026 11:41	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	396	6.0	«Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/647/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
13.11.2026 11:33	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	404	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/646/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
13.11.2026 11:12	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	370	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/626/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—
13.11.2026 10:54	Менеджер 5	СК «Олимп»	сделки нет	состоялся	510	1.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/653/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/421/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 10:48	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	155	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил объект и задачу» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/637/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—
13.11.2026 10:19	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	212	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/652/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
13.11.2026 09:38	Менеджер 5	ООО «Холод-Логистик»	сделки нет	состоялся	365	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/651/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/626/	—
12.11.2026 18:21	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	283	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/625/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
12.11.2026 18:10	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	381	6.0	«Спросил о бюджете» −2; «Выяснил, кто принимает решение» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/624/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
12.11.2026 18:03	Менеджер 2	Автомойка «Блеск»	сделки нет	состоялся	526	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/596/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/873/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 18:00	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	Холодная база	состоялся	142	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/584/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1018/	—
12.11.2026 17:54	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	сделки нет	состоялся	438	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/595/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/792/	—
12.11.2026 17:51	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	459	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/623/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
12.11.2026 17:48	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	327	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/594/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
12.11.2026 17:38	Менеджер 6	Фитнес-клуб «Атлет»	Архив	состоялся	380	4.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о сроках» −2; «Выяснил, кто принимает решение» −2	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/622/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1112/	—
12.11.2026 17:34	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	210	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/583/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
12.11.2026 17:23	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	774	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/608/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
12.11.2026 16:02	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	605	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/607/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 15:58	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	103	3.3	«Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/615/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—
12.11.2026 15:57	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	Архив	состоялся	243	8.0	«Выяснил, кто принимает решение» −2	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/582/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1114/	—
12.11.2026 15:53	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	300	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/614/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
12.11.2026 15:39	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	415	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/613/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
12.11.2026 15:34	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	153	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/581/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
12.11.2026 15:31	Менеджер 4	ООО «Медтехника Плюс»	Холодная база	состоялся	176	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/606/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1025/	—
12.11.2026 15:30	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	КП отправлено	состоялся	266	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/592/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1066/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 15:26	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	160	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/580/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
12.11.2026 15:18	Менеджер 3	ООО «Цифровой офис»	Холодная база	состоялся	105	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/601/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1023/	—
12.11.2026 15:12	Менеджер 2	БЦ «Меридиан»	сделки нет	состоялся	276	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/591/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/461/	—
12.11.2026 14:41	Менеджер 6	АО «Пищекомбинат Заречье»	сделки нет	состоялся	257	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/620/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/840/	—
12.11.2026 14:19	Менеджер 3	Автомойка «Блеск»	Согласование договора	состоялся	664	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/599/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1078/	—
12.11.2026 14:13	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	443	6.0	«Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/605/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
12.11.2026 13:43	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	525	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/604/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 13:19	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	382	2.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о бюджете» −2; «Выяснил, кто принимает решение» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/619/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
12.11.2026 13:06	Менеджер 6	ООО «Альфа-Пласт»	Заявка на сервис	состоялся	141	0.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Спросил о сроках» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/618/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1116/	—
12.11.2026 13:02	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	208	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/610/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—
12.11.2026 12:56	Менеджер 2	Автомойка «Блеск»	Расчёт и подбор	состоялся	508	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/588/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1047/	—
12.11.2026 12:35	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	478	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/587/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—
12.11.2026 12:28	Менеджер 1	Хостел «Уют»	Архив	состоялся	564	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/579/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1111/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 12:17	Менеджер 2	Коворкинг «Точка роста»	Квалификация	состоялся	368	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/586/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1043/	—
12.11.2026 12:06	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	342	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/609/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
12.11.2026 11:51	Менеджер 1	Салон «Мебель Холл»	Холодная база	состоялся	176	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/578/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1028/	—
12.11.2026 11:34	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	276	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/603/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
12.11.2026 11:13	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	18	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/602/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
12.11.2026 10:33	Менеджер 3	ООО «Агрохолдинг Нива»	Контракт заключен	состоялся	272	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/598/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1081/	—
12.11.2026 10:32	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	351	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/585/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 10:25	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	317	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/597/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
12.11.2026 09:25	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	249	7.5	«Спросил о сроках» −2,5	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/617/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
11.11.2026 18:30	Менеджер 6	Клиника «Здоровье+»	Увели конкурент	состоялся	576	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1118/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1006/	—
11.11.2026 18:20	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	300	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/567/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
11.11.2026 18:19	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	509	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/576/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
11.11.2026 18:00	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	333	2.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/566/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
11.11.2026 17:59	Менеджер 2	Колледж связи	Квалификация	состоялся	197	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/546/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1046/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 17:53	Менеджер 6	Пансионат «Сосновый бор»	Архив	состоялся	250	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/575/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1115/	—
11.11.2026 17:42	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	360	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/545/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
11.11.2026 17:40	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	484	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/544/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
11.11.2026 16:57	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	237	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/560/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
11.11.2026 16:22	Менеджер 2	ООО «Монолит-Строй»	сделки нет	состоялся	531	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/543/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/858/	—
11.11.2026 15:19	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	185	2.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/565/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 15:08	Менеджер 3	Колледж связи	сделки нет	состоялся	456	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/553/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/830/	—
11.11.2026 14:40	Менеджер 5	Спа-центр «Лотос»	сделки нет	состоялся	515	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/564/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/651/	—
11.11.2026 14:22	Менеджер 4	ООО «Агрохолдинг Нива»	Архив	состоялся	332	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/558/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1113/	—
11.11.2026 14:09	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	292	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/541/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
11.11.2026 14:04	Менеджер 3	Автомойка «Блеск»	Согласование договора	состоялся	551	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/552/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1078/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 13:48	Менеджер 5	Колледж связи	сделки нет	состоялся	477	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/563/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/557/	—
11.11.2026 13:35	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	415	7.5	«Спросил о сроках» −2,5	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/551/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
11.11.2026 13:12	Менеджер 4	Салон «Мебель Холл»	Контракт заключен	состоялся	350	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/557/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1082/	—
11.11.2026 12:58	Менеджер 1	ООО «Монолит-Строй»	Оплачено	состоялся	83	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/534/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1130/	—
11.11.2026 12:23	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	378	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/556/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
11.11.2026 11:59	Менеджер 3	ООО «Хлебный двор»	Холодная база	состоялся	57	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/550/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1011/	—
11.11.2026 11:53	Менеджер 6	ООО «Мегастрой Девелопмент»	Оплачено	состоялся	182	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/572/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1128/	—
11.11.2026 11:43	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	Архив	состоялся	259	8.0	«Выяснил, кто принимает решение» −2	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/533/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1114/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 11:34	Менеджер 6	Фитнес-клуб «Атлет»	Архив	состоялся	200	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил объект и задачу» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/571/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1112/	—
11.11.2026 11:33	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	558	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/540/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
11.11.2026 11:24	Менеджер 6	Школа № 14	сделки нет	состоялся	512	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/570/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/553/	—
11.11.2026 11:05	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	715	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/539/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
11.11.2026 10:42	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	78	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/532/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
11.11.2026 10:40	Менеджер 3	Типография «Оттиск»	Холодная база	состоялся	112	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/548/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1009/	—
11.11.2026 10:02	Менеджер 4	Фитнес-клуб «Атлет»	сделки нет	состоялся	440	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/554/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/519/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 09:32	Менеджер 1	Хостел «Уют»	Архив	состоялся	350	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/529/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1111/	—
11.11.2026 09:27	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	488	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/569/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
11.11.2026 09:27	Менеджер 5	ООО «Агрохолдинг Нива»	сделки нет	состоялся	198	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/562/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/537/	—
11.11.2026 09:17	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	243	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/568/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
10.11.2026 18:15	Менеджер 5	Хостел «Уют»	сделки нет	состоялся	492	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/518/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/302/	—
10.11.2026 18:08	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	258	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/499/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 18:05	Менеджер 6	ООО «Медтехника Плюс»	сделки нет	состоялся	229	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/527/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/851/	—
10.11.2026 18:00	Менеджер 3	Банк «Региональный», офис	Квалификация	состоялся	408	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/498/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1039/	—
10.11.2026 17:39	Менеджер 6	ООО «Зелёный квартал»	сделки нет	состоялся	18	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/526/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/661/	—
10.11.2026 17:32	Менеджер 1	Лаборатория «Био-Тест»	сделки нет	состоялся	196	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/487/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/688/	—
10.11.2026 17:17	Менеджер 4	Музей истории города	Заявка на сервис	состоялся	208	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/509/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1118/	—
10.11.2026 17:13	Менеджер 3	Типография «Оттиск»	Холодная база	состоялся	98	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/497/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1009/	—
10.11.2026 16:38	Менеджер 3	ООО «Альфа-Пласт»	Холодная база	состоялся	144	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/496/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1024/	—
10.11.2026 16:20	Менеджер 4	ООО «Агрохолдинг Нива»	Архив	состоялся	479	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/508/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1113/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 16:02	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	КП отправлено	состоялся	266	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/494/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1066/	—
10.11.2026 16:02	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	Холодная база	состоялся	71	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/486/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1018/	—
10.11.2026 16:01	Менеджер 6	Детский сад «Солнышко»	Холодная база	состоялся	172	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/525/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1017/	—
10.11.2026 15:35	Менеджер 5	Гостиница «Волна»	сделки нет	состоялся	320	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/517/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/570/	—
10.11.2026 15:22	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	181	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/485/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
10.11.2026 15:16	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	101	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/493/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—
10.11.2026 15:05	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	440	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/507/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 14:57	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	307	4.0	«Спросил о бюджете» −2; «Выяснил, кто принимает решение» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/516/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
10.11.2026 14:55	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	550	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/524/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
10.11.2026 14:54	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	8	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/515/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
10.11.2026 14:54	Менеджер 4	БЦ «Меридиан»	сделки нет	состоялся	421	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/506/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/318/	—
10.11.2026 14:40	Менеджер 1	ООО «Принт Экспресс»	сделки нет	состоялся	509	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/484/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/385/	—
10.11.2026 14:39	Менеджер 1	ООО «Холод-Логистик»	сделки нет	состоялся	325	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/483/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/305/	—
10.11.2026 14:04	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	57	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/514/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 13:37	Менеджер 1	Хостел «Уют»	Архив	состоялся	362	8.0	«Спросил о сроках» −2	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/482/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1111/	—
10.11.2026 13:18	Менеджер 5	Коворкинг «Точка роста»	сделки нет	состоялся	355	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/513/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/643/	—
10.11.2026 13:11	Менеджер 2	ООО «ЭкоФерма»	Холодная база	состоялся	73	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/491/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1014/	—
10.11.2026 13:07	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	245	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/505/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
10.11.2026 13:02	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	372	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/512/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
10.11.2026 12:57	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	592	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/504/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
10.11.2026 12:46	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	282	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/495/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 12:36	Менеджер 4	ООО «Агрохолдинг Нива»	Архив	состоялся	477	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/503/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1113/	—
10.11.2026 12:30	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	101	5.0	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/511/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
10.11.2026 12:26	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	513	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/523/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
10.11.2026 12:00	Менеджер 3	ТЦ «Галерея Север»	Согласование договора	состоялся	447	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1130/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1002/	—
10.11.2026 11:53	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	КП отправлено	состоялся	327	8.0	«Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/490/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1066/	—
10.11.2026 11:47	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	447	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/522/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 11:38	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	372	2.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/521/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
10.11.2026 11:31	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	477	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/489/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
10.11.2026 10:29	Менеджер 4	ООО «Электрон-Прибор»	Холодная база	состоялся	99	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/501/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1020/	—
10.11.2026 10:18	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	381	6.0	«Спросил о сроках» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/500/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
10.11.2026 10:15	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	Архив	состоялся	345	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/481/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1114/	—
10.11.2026 09:41	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	390	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/488/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
10.11.2026 09:41	Менеджер 1	Хостел «Уют»	Архив	состоялся	14	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/480/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1111/	—
10.11.2026 09:32	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	Архив	состоялся	219	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/479/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1114/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 09:22	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	576	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/510/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
09.11.2026 17:49	Менеджер 6	АО «Пищекомбинат Заречье»	Расчёт и подбор	состоялся	248	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/478/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1054/	—
09.11.2026 17:47	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	451	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/460/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
09.11.2026 17:38	Менеджер 6	Фитнес-клуб «Атлет»	Архив	состоялся	390	4.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/477/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1112/	—