Журнал звонков

Условия отбора:

Результат: talk

Журнал включает звонки робота; статистика сотрудников и стадий исключает робота Софию

Стадия — нынешняя стадия сделки, к которой привязан звонок

Сводка

Показатель	Значение
Исходящие	674
Состоялись	879
Недозвоны	0
Средняя длительность, с	334

По стадиям

Стадия воронки	Всего звонков	Состоялось	Недозвоны
Холодная база (Продажи)	174	134	40
Квалификация (Продажи)	32	26	6
Расчёт и подбор (Продажи)	88	68	20
КП отправлено (Продажи)	242	176	66
Переговоры (Продажи)	151	110	41
Согласование договора (Продажи)	85	66	19
Контракт заключен (Продажи)	50	43	7
Сделка успешна (Продажи)	27	19	8
Отказ (Продажи)	16	13	3
Увели конкуренты (Продажи)	2	2	0
Архив (Продажи)	47	36	11
Заявка на сервис (Сервис)	10	9	1
Выезд инженера (Сервис)	33	27	6
Счёт выставлен (Сервис)	6	5	1
Оплачено (Сервис)	10	7	3
Контакт или компания — сделки нет	173	138	35
Итого	1146	879	267

По сотрудникам

Сотрудник	Исходящие	Состоялись	Недозвоны	Средняя длительность, с
Менеджер 1	126	171	0	317
Менеджер 2	102	131	0	362
Менеджер 3	77	99	0	367
Менеджер 4	114	149	0	326
Менеджер 5	104	141	0	288
Менеджер 6	151	188	0	355

Журнал

В PDF — первые 500 строк из 879; весь список — в выгрузке Excel.

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 18:19	Менеджер 6	Пансионат «Сосновый бор»	Архив	состоялся	444	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1121/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1115/	—
27.11.2026 17:55	Менеджер 3	ООО «Монолит-Строй»	КП отправлено	состоялся	545	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1094/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1070/	—
27.11.2026 17:19	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	324	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1103/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
27.11.2026 17:17	Менеджер 4	Типография «Оттиск»	сделки нет	состоялся	498	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1102/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/671/	—
27.11.2026 17:15	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	КП отправлено	состоялся	12	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1089/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1067/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 17:06	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	719	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1101/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
27.11.2026 17:05	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	253	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1120/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
27.11.2026 17:05	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	235	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1109/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—
27.11.2026 17:02	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	132	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1088/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—
27.11.2026 16:42	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	143	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1081/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
27.11.2026 16:40	Менеджер 6	Склад «Терминал-7»	Переговоры	состоялся	96	2.5	«Спросил о сроках» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1124/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1003/	—
27.11.2026 16:34	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	705	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1108/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 15:47	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	267	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1087/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—
27.11.2026 15:46	Менеджер 6	ООО «ЭкоФерма»	сделки нет	состоялся	388	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1119/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/393/	—
27.11.2026 15:43	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	508	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1118/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
27.11.2026 15:38	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	88	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1107/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—
27.11.2026 15:36	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	532	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1080/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
27.11.2026 15:21	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	79	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1106/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—
27.11.2026 15:05	Менеджер 4	Гостиница «Волна»	Переговоры	состоялся	148	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1123/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1001/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 14:34	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	426	3.3	«Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1117/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
27.11.2026 14:20	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	676	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1093/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
27.11.2026 14:12	Менеджер 3	ТЦ «Галерея Север»	Согласование договора	состоялся	778	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1146/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1002/	—
27.11.2026 14:01	Менеджер 6	ООО «Альфа-Пласт»	Заявка на сервис	состоялся	97	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1115/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1116/	—
27.11.2026 14:00	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	сделки нет	состоялся	472	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1092/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/853/	—
27.11.2026 13:17	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	8	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1114/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
27.11.2026 12:56	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	742	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1085/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
27.11.2026 12:50	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	сделки нет	состоялся	357	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1084/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/807/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 12:50	Менеджер 1	Хостел «Уют»	Архив	состоялся	292	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1078/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1111/	—
27.11.2026 12:37	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	614	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1083/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—
27.11.2026 12:36	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	360	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1091/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
27.11.2026 12:00	Менеджер 6	АО «Пищекомбинат Заречье»	Расчёт и подбор	состоялся	322	3.3	«Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1113/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1054/	—
27.11.2026 11:56	Менеджер 4	ООО «Хлебный двор»	Архив	состоялся	521	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1098/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1110/	—
27.11.2026 11:55	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	422	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1077/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
27.11.2026 11:48	Менеджер 2	Клиника «Здоровье+»	сделки нет	состоялся	401	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1082/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/899/	—
27.11.2026 11:31	Менеджер 3	ООО «Холод-Логистик»	сделки нет	состоялся	322	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1090/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/589/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 11:21	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	589	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1112/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
27.11.2026 11:20	Менеджер 2	БЦ «Меридиан»	Расчёт и подбор	состоялся	372	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1122/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1005/	«Расчёт и подбор» → «КП отправлено»: Клиент назвал бюджет и срок, назначены замеры и показ КП — сделку можно вести к стадии «КП отправлено» после замеров.
27.11.2026 11:20	Менеджер 4	ООО «Медиа Групп»	сделки нет	состоялся	284	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1096/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/469/	—
27.11.2026 11:17	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	243	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1111/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
27.11.2026 10:47	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	651	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1105/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
27.11.2026 10:33	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	648	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1110/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
27.11.2026 10:27	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	276	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1075/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 10:00	Менеджер 4	Фитнес-клуб «Атлет»	Квалификация	состоялся	357	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1095/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1045/	—
27.11.2026 09:37	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	416	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1104/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
26.11.2026 18:24	Менеджер 1	ООО «ФармЛайн»	сделки нет	состоялся	299	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1033/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/797/	—
26.11.2026 17:34	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	107	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1062/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
26.11.2026 17:26	Менеджер 2	Отель «Набережный»	сделки нет	состоялся	369	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1041/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/369/	—
26.11.2026 17:03	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	сделки нет	состоялся	439	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1055/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/407/	—
26.11.2026 17:00	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	596	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1072/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 16:40	Менеджер 4	ООО «Медтехника Плюс»	Холодная база	состоялся	135	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1054/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1025/	—
26.11.2026 16:32	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	175	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1061/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—
26.11.2026 15:05	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	501	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1070/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
26.11.2026 14:55	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	580	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1060/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
26.11.2026 14:23	Менеджер 3	ООО «Агрохолдинг Нива»	Контракт заключен	состоялся	737	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1049/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1081/	—
26.11.2026 14:15	Менеджер 1	ООО «ДатаЦентр Сибирь»	КП отправлено	состоялся	414	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1125/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1004/	—
26.11.2026 13:59	Менеджер 4	Хостел «Уют»	сделки нет	состоялся	389	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1053/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/339/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 13:56	Менеджер 3	Стоматология «Дента Люкс»	Выезд инженера	состоялся	175	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1048/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1123/	—
26.11.2026 13:52	Менеджер 2	АО «Пищекомбинат Заречье»	сделки нет	состоялся	471	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1039/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/561/	—
26.11.2026 13:26	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	548	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1038/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—
26.11.2026 13:18	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	375	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1046/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
26.11.2026 13:06	Менеджер 2	Коворкинг «Точка роста»	Квалификация	состоялся	421	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1037/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1043/	—
26.11.2026 13:02	Менеджер 3	ООО «Цифровой офис»	сделки нет	состоялся	453	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1045/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/882/	—
26.11.2026 12:57	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	КП отправлено	состоялся	260	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1036/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1066/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 12:53	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	253	5.0	«Спросил о сроках» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1069/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
26.11.2026 12:46	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	515	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1068/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
26.11.2026 11:41	Менеджер 3	Колледж связи	КП отправлено	состоялся	12	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1044/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1064/	—
26.11.2026 11:33	Менеджер 4	Фитнес-клуб «Атлет»	Квалификация	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1052/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1045/	—
26.11.2026 11:11	Менеджер 6	СК «Олимп»	Холодная база	состоялся	173	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1066/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1030/	—
26.11.2026 10:38	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	603	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1065/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
26.11.2026 09:55	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	465	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1028/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 09:44	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	206	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1027/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—
26.11.2026 09:38	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	сделки нет	состоялся	229	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1043/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/433/	—
26.11.2026 09:25	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	331	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1057/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
26.11.2026 09:19	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	267	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1026/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
26.11.2026 09:11	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	239	6.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Выяснил, кто принимает решение» −2	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1034/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—
25.11.2026 18:24	Менеджер 3	Школа № 14	Выезд инженера	состоялся	133	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1006/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1121/	—
25.11.2026 18:00	Менеджер 3	ООО «ТехноПарк Восток»	Расчёт и подбор	состоялся	151	8.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1005/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1051/	—
25.11.2026 17:34	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	293	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1000/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
25.11.2026 17:31	Менеджер 4	ООО «Электрон-Прибор»	Заявка на сервис	состоялся	126	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1012/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1117/	—
25.11.2026 17:24	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	488	8.0	«Спросил о сроках» −2	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/994/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
25.11.2026 16:57	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	226	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1011/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
25.11.2026 16:33	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	563	3.3	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1025/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
25.11.2026 16:13	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	658	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1016/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
25.11.2026 15:56	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	451	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1024/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
25.11.2026 15:53	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	737	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1015/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
25.11.2026 15:49	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	281	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1010/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—
25.11.2026 15:41	Менеджер 6	Бизнес-парк «Северный»	Счёт выставлен	состоялся	122	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1023/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1124/	—
25.11.2026 15:35	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	173	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/999/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—
25.11.2026 15:26	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	536	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1022/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
25.11.2026 15:18	Менеджер 2	Кинотеатр «Премьер»	сделки нет	состоялся	270	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/998/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/628/	—
25.11.2026 15:08	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	556	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/993/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
25.11.2026 14:53	Менеджер 2	ООО «Монолит-Строй»	сделки нет	состоялся	463	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/997/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/564/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
25.11.2026 14:41	Менеджер 4	Музей истории города	Заявка на сервис	состоялся	223	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1008/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1118/	—
25.11.2026 13:30	Менеджер 6	Бизнес-парк «Северный»	Счёт выставлен	состоялся	138	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1021/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1124/	—
25.11.2026 12:46	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	611	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1014/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
25.11.2026 11:59	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	499	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1013/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
25.11.2026 11:08	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	КП отправлено	состоялся	365	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/995/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1066/	—
25.11.2026 10:52	Менеджер 1	ООО «Агрохолдинг Нива»	сделки нет	состоялся	297	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/989/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/751/	—
25.11.2026 10:29	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	473	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1020/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
25.11.2026 10:27	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	483	5.0	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1019/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
25.11.2026 10:23	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	506	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1018/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
25.11.2026 10:06	Менеджер 3	ООО «Хлебный двор»	Холодная база	состоялся	168	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1003/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1011/	—
25.11.2026 10:04	Менеджер 1	Хостел «Уют»	Архив	состоялся	360	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/988/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1111/	—
25.11.2026 09:19	Менеджер 3	ООО «Монолит-Строй»	КП отправлено	состоялся	243	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1001/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1070/	—
24.11.2026 18:15	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	Архив	состоялся	348	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/951/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1114/	—
24.11.2026 17:59	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	176	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/950/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 17:48	Менеджер 3	ООО «ТехноПарк Восток»	Расчёт и подбор	состоялся	436	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/965/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1051/	—
24.11.2026 17:46	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	235	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/949/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
24.11.2026 17:45	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	497	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/986/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
24.11.2026 17:41	Менеджер 2	ООО «ФармЛайн»	Контракт заключен	состоялся	347	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/960/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1084/	—
24.11.2026 17:33	Менеджер 4	Салон «Мебель Холл»	сделки нет	состоялся	291	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/970/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/843/	—
24.11.2026 17:20	Менеджер 2	Колледж связи	Квалификация	состоялся	498	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/959/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1046/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 17:16	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	476	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/958/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—
24.11.2026 17:12	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	580	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/969/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
24.11.2026 17:02	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	647	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/964/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
24.11.2026 16:55	Менеджер 6	Школа № 14	сделки нет	состоялся	407	3.3	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/985/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/585/	—
24.11.2026 16:22	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/977/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
24.11.2026 16:10	Менеджер 4	БЦ «Кристалл»	сделки нет	состоялся	347	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/968/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/654/	—
24.11.2026 16:08	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	440	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/957/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 15:29	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	350	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/983/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
24.11.2026 14:42	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	500	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/955/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
24.11.2026 14:05	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	409	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/947/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
24.11.2026 13:49	Менеджер 3	ООО «Монолит-Строй»	КП отправлено	состоялся	597	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/963/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1070/	—
24.11.2026 13:09	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	462	3.3	«Спросил о сроках» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/981/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
24.11.2026 12:58	Менеджер 1	ООО «ТехноПарк Восток»	сделки нет	состоялся	414	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/946/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/415/	—
24.11.2026 12:48	Менеджер 3	ООО «Медтехника Плюс»	сделки нет	состоялся	531	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/962/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/808/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 12:23	Менеджер 3	Стоматология «Дента Люкс»	сделки нет	состоялся	345	6.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/961/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/713/	—
24.11.2026 12:16	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/975/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
24.11.2026 11:35	Менеджер 5	Лаборатория «Био-Тест»	Заявка на сервис	состоялся	125	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/974/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1119/	—
24.11.2026 11:12	Менеджер 4	Гимназия № 3	Холодная база	состоялся	70	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/967/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1013/	—
24.11.2026 11:08	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	768	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/973/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
24.11.2026 11:01	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/979/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
24.11.2026 10:37	Менеджер 5	Школа № 14	Квалификация	состоялся	328	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/972/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1042/	—
24.11.2026 10:23	Менеджер 2	ООО «Регион-Агро»	КП отправлено	состоялся	501	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/953/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1068/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 10:18	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	408	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/966/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
24.11.2026 10:00	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	607	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/971/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
24.11.2026 09:32	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	541	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/945/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
23.11.2026 18:19	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	213	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/905/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
23.11.2026 18:16	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	220	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/904/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
23.11.2026 18:10	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	409	8.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/927/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—
23.11.2026 17:52	Менеджер 6	СК «Олимп»	Холодная база	состоялся	77	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/944/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1030/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 17:42	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Холодная база	состоялся	51	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/926/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1022/	—
23.11.2026 16:48	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	413	5.0	«Спросил о сроках» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/934/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
23.11.2026 16:35	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	367	3.3	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/933/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
23.11.2026 16:23	Менеджер 3	ООО «Северсталь-Сервис»	сделки нет	состоялся	294	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/916/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/341/	—
23.11.2026 16:07	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	Расчёт и подбор	состоялся	274	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/925/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1052/	—
23.11.2026 16:07	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	482	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/903/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
23.11.2026 16:04	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	197	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/902/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
23.11.2026 16:03	Менеджер 3	Спа-центр «Лотос»	Холодная база	состоялся	163	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/915/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1010/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 15:55	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	562	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/932/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
23.11.2026 15:40	Менеджер 3	Фитнес-клуб «Атлет»	сделки нет	состоялся	223	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/914/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/453/	—
23.11.2026 15:28	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	200	5.0	«Спросил о бюджете» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/943/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
23.11.2026 15:14	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	318	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/908/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—
23.11.2026 15:08	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	272	6.0	«Спросил о бюджете» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/942/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
23.11.2026 14:30	Менеджер 1	Фитнес-клуб «Атлет»	сделки нет	состоялся	489	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/901/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/550/	—
23.11.2026 13:59	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	237	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/900/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
23.11.2026 13:37	Менеджер 2	Детский сад «Солнышко»	сделки нет	состоялся	429	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/907/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/877/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 13:25	Менеджер 6	Бизнес-парк «Северный»	Счёт выставлен	состоялся	91	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/941/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1124/	—
23.11.2026 13:10	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	483	5.0	«Спросил о бюджете» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/940/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
23.11.2026 13:06	Менеджер 4	Музей истории города	Расчёт и подбор	состоялся	304	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/923/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1056/	—
23.11.2026 12:58	Менеджер 4	Спа-центр «Лотос»	сделки нет	состоялся	6	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/922/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/498/	—
23.11.2026 12:29	Менеджер 3	Завод «ПромЛит»	сделки нет	состоялся	514	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/913/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/894/	—
23.11.2026 12:19	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	293	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/931/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 12:14	Менеджер 6	ООО «Принт Экспресс»	сделки нет	состоялся	222	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/939/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/793/	—
23.11.2026 12:13	Менеджер 6	ООО «Альфа-Пласт»	сделки нет	состоялся	304	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/938/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/781/	—
23.11.2026 11:45	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	96	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/930/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—
23.11.2026 11:30	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	116	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/929/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—
23.11.2026 10:19	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	246	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/898/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—
23.11.2026 10:17	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	270	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/937/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 10:08	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	496	7.5	«Спросил о сроках» −2,5	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/897/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
23.11.2026 09:47	Менеджер 4	ООО «Зелёный квартал»	сделки нет	состоялся	6	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/921/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/348/	—
23.11.2026 09:29	Менеджер 3	Типография «Оттиск»	Холодная база	состоялся	126	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/912/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1009/	—
23.11.2026 09:21	Менеджер 4	Салон «Мебель Холл»	Контракт заключен	состоялся	588	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/920/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1082/	—
23.11.2026 09:20	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	656	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/936/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
23.11.2026 09:20	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	709	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/911/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
23.11.2026 09:05	Менеджер 6	СК «Олимп»	Холодная база	состоялся	142	3.3	«Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/935/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1030/	—
20.11.2026 18:25	Менеджер 3	ООО «Альфа-Пласт»	Холодная база	состоялся	62	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/871/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1024/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 18:16	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	255	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/861/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
20.11.2026 18:00	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	161	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/860/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
20.11.2026 17:57	Менеджер 2	ООО «Регион-Агро»	КП отправлено	состоялся	528	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/867/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1068/	—
20.11.2026 17:56	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	440	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/870/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
20.11.2026 17:43	Менеджер 4	Музей истории города	Заявка на сервис	состоялся	198	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о сроках» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/877/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1118/	—
20.11.2026 17:16	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	366	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/896/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
20.11.2026 16:53	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	172	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/859/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
20.11.2026 15:59	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	16	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/866/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 15:49	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	301	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/875/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
20.11.2026 15:45	Менеджер 3	Лаборатория «Био-Тест»	сделки нет	состоялся	437	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/869/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/449/	—
20.11.2026 15:13	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/887/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
20.11.2026 15:11	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	333	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/874/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—
20.11.2026 15:00	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	740	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/886/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
20.11.2026 14:43	Менеджер 5	Школа № 14	Квалификация	состоялся	356	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/885/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1042/	—
20.11.2026 14:43	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	328	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/873/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 14:08	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	256	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/884/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
20.11.2026 13:37	Менеджер 1	Завод «ПромЛит»	Квалификация	состоялся	406	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/858/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1040/	—
20.11.2026 13:33	Менеджер 5	ООО «Монолит-Строй»	сделки нет	состоялся	361	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/883/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/674/	—
20.11.2026 13:31	Менеджер 5	Бизнес-парк «Северный»	сделки нет	состоялся	357	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/882/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/380/	—
20.11.2026 13:02	Менеджер 4	Склад «Терминал-7»	сделки нет	состоялся	469	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/872/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/336/	—
20.11.2026 12:47	Менеджер 3	ООО «Монолит-Строй»	КП отправлено	состоялся	8	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/868/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1070/	—
20.11.2026 12:39	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	609	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/881/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 12:20	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	305	5.0	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/894/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
20.11.2026 12:11	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	494	3.3	«Спросил о сроках» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/893/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
20.11.2026 11:55	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	Расчёт и подбор	состоялся	385	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/864/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1053/	—
20.11.2026 11:42	Менеджер 1	Завод «ПромЛит»	Квалификация	состоялся	514	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/856/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1040/	—
20.11.2026 11:41	Менеджер 1	ООО «Монолит-Строй»	Оплачено	состоялся	245	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/855/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1130/	—
20.11.2026 11:31	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	455	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/892/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
20.11.2026 11:18	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	341	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/880/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 10:53	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	430	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/891/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
20.11.2026 10:52	Менеджер 6	Фитнес-клуб «Атлет»	Архив	состоялся	204	4.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о бюджете» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/890/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1112/	—
20.11.2026 10:11	Менеджер 1	Гостиница «Волна»	сделки нет	состоялся	248	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/853/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/555/	—
20.11.2026 10:06	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	508	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/879/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
20.11.2026 09:33	Менеджер 6	Пансионат «Сосновый бор»	Архив	состоялся	608	0.0	«Представился и назвал компанию» −5; «Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/888/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1115/	—
20.11.2026 09:06	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	383	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/862/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—
20.11.2026 09:00	Менеджер 2	БЦ «Меридиан»	Расчёт и подбор	состоялся	479	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1145/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1005/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 17:42	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	606	2.5	«Спросил о сроках» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/850/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
19.11.2026 17:40	Менеджер 4	ООО «Электрон-Прибор»	Заявка на сервис	состоялся	97	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/837/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1117/	—
19.11.2026 17:03	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	739	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/836/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
19.11.2026 17:02	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	480	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/814/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
19.11.2026 16:50	Менеджер 2	АО «Пищекомбинат Заречье»	сделки нет	состоялся	434	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/822/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/874/	—
19.11.2026 16:44	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/835/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
19.11.2026 16:42	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	316	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/813/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 16:24	Менеджер 5	БЦ «Кристалл»	сделки нет	состоялся	366	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/842/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/543/	—
19.11.2026 16:06	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	447	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/821/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—
19.11.2026 15:24	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	345	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/820/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—
19.11.2026 15:18	Менеджер 2	Хостел «Уют»	сделки нет	состоялся	321	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/819/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/356/	—
19.11.2026 15:15	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	172	2.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о сроках» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/841/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
19.11.2026 14:39	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	сделки нет	состоялся	501	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/826/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/381/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 14:39	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	320	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/812/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
19.11.2026 14:37	Менеджер 1	Типография «Оттиск»	сделки нет	состоялся	455	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/811/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/727/	—
19.11.2026 14:00	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	450	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/810/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
19.11.2026 13:55	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	459	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/818/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—
19.11.2026 13:07	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	417	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/834/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
19.11.2026 13:01	Менеджер 4	Бизнес-парк «Северный»	Холодная база	состоялся	47	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/833/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1029/	—
19.11.2026 12:58	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	593	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/817/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—
19.11.2026 12:50	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	281	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/809/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 12:46	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	719	3.3	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/840/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
19.11.2026 12:39	Менеджер 6	ООО «ЛогистикПро»	Квалификация	состоялся	244	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/848/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1038/	—
19.11.2026 12:39	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	675	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/839/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
19.11.2026 12:29	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	450	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/832/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
19.11.2026 12:23	Менеджер 4	Фитнес-клуб «Атлет»	Квалификация	состоялся	305	3.3	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/831/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1045/	—
19.11.2026 12:08	Менеджер 4	ООО «Электрон-Прибор»	Заявка на сервис	состоялся	165	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/830/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1117/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 11:32	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	424	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/808/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
19.11.2026 11:01	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	521	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/828/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
19.11.2026 10:43	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	292	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/807/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
19.11.2026 10:41	Менеджер 3	Гостиница «Волна»	Счёт выставлен	состоялся	221	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/825/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1126/	—
19.11.2026 10:01	Менеджер 3	ООО «Агрохолдинг Нива»	Контракт заключен	состоялся	422	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/823/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1081/	—
19.11.2026 09:54	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	378	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/845/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
19.11.2026 09:47	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	379	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/806/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
19.11.2026 09:31	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	458	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/838/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 09:13	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	505	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/815/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—
19.11.2026 09:08	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	281	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/844/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
18.11.2026 17:58	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	342	3.3	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/805/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
18.11.2026 17:55	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	572	6.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/804/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
18.11.2026 17:52	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	506	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/803/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
18.11.2026 17:45	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	53	3.3	«Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/796/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—
18.11.2026 17:36	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	392	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/778/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 17:32	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	351	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/795/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
18.11.2026 17:30	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	6	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/794/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
18.11.2026 17:13	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	581	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/788/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—
18.11.2026 16:57	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	200	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/793/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
18.11.2026 16:57	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	235	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/771/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
18.11.2026 16:20	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	277	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/781/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
18.11.2026 15:50	Менеджер 4	Гимназия № 3	Холодная база	состоялся	65	5.0	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/787/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1013/	—
18.11.2026 15:47	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	287	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/802/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 15:21	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	54	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/792/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—
18.11.2026 15:09	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	298	2.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/801/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
18.11.2026 15:07	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	424	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/776/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
18.11.2026 14:45	Менеджер 6	Детский сад «Солнышко»	Холодная база	состоялся	81	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/800/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1017/	—
18.11.2026 14:16	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	170	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/770/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
18.11.2026 14:12	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	92	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/791/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 13:56	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	219	6.0	«Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/786/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—
18.11.2026 13:54	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	611	5.0	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/799/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
18.11.2026 13:32	Менеджер 2	Автомойка «Блеск»	Расчёт и подбор	состоялся	257	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/775/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1047/	—
18.11.2026 13:07	Менеджер 6	СК «Олимп»	Холодная база	состоялся	50	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил объект и задачу» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/798/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1030/	—
18.11.2026 12:54	Менеджер 4	Банк «Региональный», офис	сделки нет	состоялся	462	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/785/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/390/	—
18.11.2026 12:41	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	471	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/774/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 11:50	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	525	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/769/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
18.11.2026 11:48	Менеджер 1	ООО «Северсталь-Сервис»	сделки нет	состоялся	190	8.3	«Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/768/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/849/	—
18.11.2026 11:36	Менеджер 1	Коворкинг «Точка роста»	сделки нет	состоялся	181	8.3	«Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/767/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/730/	—
18.11.2026 11:02	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	6	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/766/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
18.11.2026 10:51	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	331	5.0	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/790/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
18.11.2026 10:51	Менеджер 3	Музей истории города	сделки нет	состоялся	257	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/779/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/353/	—
18.11.2026 10:45	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	112	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/789/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—
18.11.2026 10:37	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	197	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/765/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 10:26	Менеджер 4	Салон «Мебель Холл»	Контракт заключен	состоялся	526	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/783/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1082/	—
18.11.2026 10:14	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	259	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/773/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
18.11.2026 09:53	Менеджер 4	Кафе «Пекарня № 1»	сделки нет	состоялся	394	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/782/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/670/	—
18.11.2026 09:38	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	12	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/764/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
17.11.2026 17:32	Менеджер 1	ООО «Принт Экспресс»	сделки нет	состоялся	217	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/723/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/721/	—
17.11.2026 17:29	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	273	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/762/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
17.11.2026 17:04	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	217	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/722/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 16:59	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	706	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/761/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
17.11.2026 16:55	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	496	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/760/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
17.11.2026 16:34	Менеджер 4	Школа № 14	Расчёт и подбор	состоялся	356	5.0	«Спросил о сроках» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/744/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1057/	—
17.11.2026 16:27	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	325	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/750/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
17.11.2026 16:22	Менеджер 5	Школа № 14	сделки нет	состоялся	380	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/749/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/302/	—
17.11.2026 16:06	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	576	5.0	«Спросил о бюджете» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/743/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
17.11.2026 15:37	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	161	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/720/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 15:30	Менеджер 5	Автомойка «Блеск»	Сделки нет	состоялся	448	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/748/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/454/	—
17.11.2026 14:58	Менеджер 2	ООО «ЭкоФерма»	Холодная база	состоялся	183	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/729/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1014/	—
17.11.2026 14:56	Менеджер 1	Салон «Мебель Холл»	Холодная база	состоялся	121	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/719/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1028/	—
17.11.2026 14:51	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	Расчёт и подбор	состоялся	371	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил объект и задачу» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/742/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1052/	—
17.11.2026 14:46	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	238	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/718/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
17.11.2026 14:34	Менеджер 2	ООО «Холод-Логистик»	Квалификация	состоялся	521	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/728/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1044/	—
17.11.2026 13:23	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	355	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/717/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 13:22	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/759/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
17.11.2026 13:13	Менеджер 2	Автомойка «Блеск»	Расчёт и подбор	состоялся	352	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/727/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1047/	—
17.11.2026 12:23	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	143	5.0	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/716/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
17.11.2026 12:11	Менеджер 6	ООО «Альфа-Пласт»	Сделки нет	состоялся	268	1.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/758/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/581/	—
17.11.2026 12:03	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	Расчёт и подбор	состоялся	311	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/726/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1053/	—
17.11.2026 11:49	Менеджер 4	Музей истории города	Заявка на сервис	состоялся	224	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/740/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1118/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 11:37	Менеджер 4	ООО «Медтехника Плюс»	Холодная база	состоялся	54	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/739/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1025/	—
17.11.2026 11:28	Менеджер 6	ООО «ЛогистикПро»	сделки нет	состоялся	370	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/756/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/715/	—
17.11.2026 11:15	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/746/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
17.11.2026 10:54	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	153	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/754/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
17.11.2026 10:48	Менеджер 2	Завод «ПромЛит»	сделки нет	состоялся	355	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/725/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/545/	—
17.11.2026 10:42	Менеджер 3	Автомойка «Блеск»	Согласование договора	состоялся	629	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/733/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1078/	—
17.11.2026 10:27	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	577	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/753/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 09:59	Менеджер 6	ООО «Агрохолдинг Нива»	сделки нет	состоялся	304	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/752/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/775/	—
17.11.2026 09:54	Менеджер 1	БЦ «Кристалл»	Контракт заключен	состоялся	597	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/714/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1080/	—
17.11.2026 09:46	Менеджер 6	ООО «Мегастрой Девелопмент»	сделки нет	состоялся	299	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/751/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/355/	—
17.11.2026 09:25	Менеджер 4	ТЦ «Галерея Север»	сделки нет	состоялся	231	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/736/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/729/	—
17.11.2026 09:25	Менеджер 3	ООО «Хлебный двор»	Холодная база	состоялся	117	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/732/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1011/	—
17.11.2026 09:11	Менеджер 3	ООО «Альфа-Пласт»	Холодная база	состоялся	14	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/731/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1024/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 17:53	Менеджер 5	ООО «Цифровой офис»	сделки нет	состоялся	481	1.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/704/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/676/	—
16.11.2026 17:49	Менеджер 4	ООО «Хлебный двор»	сделки нет	состоялся	218	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/699/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/659/	—
16.11.2026 17:41	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	341	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/713/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
16.11.2026 17:16	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	695	3.3	«Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/698/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
16.11.2026 17:05	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	Архив	состоялся	545	8.0	«Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/677/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1114/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 16:55	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	442	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/693/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
16.11.2026 16:43	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	254	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/676/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
16.11.2026 16:41	Менеджер 2	Колледж связи	Квалификация	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/686/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1046/	—
16.11.2026 16:26	Менеджер 6	ООО «Медиа Групп»	Контракт заключен	состоялся	13	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/712/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1083/	—
16.11.2026 15:28	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	520	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/675/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
16.11.2026 15:25	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	Холодная база	состоялся	79	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/674/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1018/	—
16.11.2026 15:20	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	14	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/692/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
16.11.2026 15:11	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	394	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/684/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—
16.11.2026 14:54	Менеджер 3	Автомойка «Блеск»	Согласование договора	состоялся	460	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/691/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1078/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 14:43	Менеджер 5	Отель «Набережный»	сделки нет	состоялся	415	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/703/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/731/	—
16.11.2026 13:53	Менеджер 3	Типография «Оттиск»	Холодная база	состоялся	11	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/690/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1009/	—
16.11.2026 13:41	Менеджер 5	ООО «Холод-Логистик»	сделки нет	состоялся	254	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/702/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/864/	—
16.11.2026 13:27	Менеджер 6	Фитнес-клуб «Атлет»	Архив	состоялся	456	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Спросил о бюджете» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/711/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1112/	—
16.11.2026 13:17	Менеджер 2	Салон «Мебель Холл»	сделки нет	состоялся	474	6.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/683/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/886/	—
16.11.2026 13:14	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	286	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/682/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 12:51	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	248	3.3	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/710/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
16.11.2026 12:44	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	274	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/681/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—
16.11.2026 12:40	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	535	3.3	«Выяснил объект и задачу» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/708/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
16.11.2026 12:21	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	381	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/695/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
16.11.2026 12:09	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	17	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/701/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
16.11.2026 11:30	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	211	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/707/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
16.11.2026 11:21	Менеджер 1	БЦ «Кристалл»	Контракт заключен	состоялся	448	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/673/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1080/	—
16.11.2026 11:14	Менеджер 4	ООО «Медиа Групп»	Сделки нет	состоялся	17	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/694/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/864/	—
16.11.2026 11:08	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	314	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/672/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 10:38	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	152	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/700/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
16.11.2026 10:24	Менеджер 3	ООО «Зелёный квартал»	сделки нет	состоялся	245	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/688/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/690/	—
16.11.2026 10:22	Менеджер 1	Гимназия № 3	сделки нет	состоялся	355	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/671/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/308/	—
16.11.2026 09:26	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	291	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/705/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
13.11.2026 18:23	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	598	7.5	«Спросил о сроках» −2,5	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/670/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
13.11.2026 18:07	Менеджер 4	ООО «Хлебный двор»	Архив	состоялся	414	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/656/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1110/	—
13.11.2026 18:04	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	КП отправлено	состоялся	323	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/639/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1063/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 17:56	Менеджер 1	ООО «Монолит-Строй»	Оплачено	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/631/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1130/	—
13.11.2026 17:51	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	494	6.0	«Спросил о бюджете» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/669/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
13.11.2026 17:46	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	305	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/661/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
13.11.2026 17:08	Менеджер 4	Кинотеатр «Премьер»	сделки нет	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/655/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/621/	—
13.11.2026 17:00	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	295	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/660/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
13.11.2026 16:45	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	232	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/654/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—
13.11.2026 16:26	Менеджер 4	Салон «Мебель Холл»	Контракт заключен	состоялся	443	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/653/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1082/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 16:21	Менеджер 4	ООО «Электрон-Прибор»	Холодная база	состоялся	177	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/652/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1020/	—
13.11.2026 16:18	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	428	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/638/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
13.11.2026 16:10	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	58	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/659/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
13.11.2026 16:09	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	Расчёт и подбор	состоялся	5	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/637/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1053/	—
13.11.2026 16:03	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	313	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/630/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
13.11.2026 15:07	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	364	4.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о бюджете» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/651/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
13.11.2026 14:13	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	182	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/658/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 14:04	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/650/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
13.11.2026 14:01	Менеджер 6	ООО «Медиа Групп»	Контракт заключен	состоялся	398	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/668/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1083/	—
13.11.2026 13:41	Менеджер 1	Гипермаркет «Семейный»	сделки нет	состоялся	218	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/629/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/774/	—
13.11.2026 13:20	Менеджер 6	БЦ «Меридиан»	сделки нет	состоялся	468	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/666/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/393/	—
13.11.2026 13:19	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПроф»	Выезд инженера	состоялся	237	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/628/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
13.11.2026 12:21	Менеджер 2	ООО «ЭкоФерма»	Холодная база	состоялся	82	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/635/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1014/	—
13.11.2026 11:52	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	326	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/634/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 10:59	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	216	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/665/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
13.11.2026 10:56	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	737	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/644/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
13.11.2026 10:33	Менеджер 3	Банк «Региональный», офис	Квалификация	состоялся	275	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/642/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1039/	—
13.11.2026 10:33	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	455	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/641/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
13.11.2026 10:19	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	401	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/627/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
13.11.2026 09:55	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/647/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
13.11.2026 09:55	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	КП отправлено	состоялся	515	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/646/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1059/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 09:51	Менеджер 6	ООО «ДатаЦентр Сибирь»	сделки нет	состоялся	226	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/664/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/633/	—
13.11.2026 09:43	Менеджер 6	ООО «Медиа Групп»	Контракт заключен	состоялся	530	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о сроках» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/663/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1083/	—
13.11.2026 09:35	Менеджер 3	ООО «Электрон-Прибор»	сделки нет	состоялся	289	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/640/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/491/	—
13.11.2026 09:14	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	604	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/662/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
13.11.2026 09:06	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	182	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/626/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
12.11.2026 18:19	Менеджер 5	Хостел «Уют»	Холодная база	состоялся	63	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/617/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1027/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 18:03	Менеджер 4	Стоматология «Дента Люкс»	сделки нет	состоялся	297	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/608/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/739/	—
12.11.2026 17:46	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	114	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/597/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—
12.11.2026 17:24	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	287	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/589/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—
12.11.2026 17:14	Менеджер 4	Школа № 14	Расчёт и подбор	состоялся	194	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/607/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1057/	—
12.11.2026 17:09	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	104	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/613/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
12.11.2026 16:59	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	276	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/625/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
12.11.2026 16:58	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	Холодная база	состоялся	97	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/588/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1018/	—
12.11.2026 16:36	Менеджер 2	ООО «ФармЛайн»	Контракт заключен	состоялся	614	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/596/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1084/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 16:35	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	398	8.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/612/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
12.11.2026 15:01	Менеджер 6	ООО «Регион-Агро»	сделки нет	состоялся	540	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/624/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/407/	—
12.11.2026 14:57	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	77	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/587/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
12.11.2026 14:51	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	158	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/586/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
12.11.2026 14:42	Менеджер 4	СК «Олимп»	сделки нет	состоялся	312	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/606/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/485/	—
12.11.2026 14:07	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	235	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/585/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
12.11.2026 13:41	Менеджер 2	Колледж связи	Квалификация	состоялся	229	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/595/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1046/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 13:33	Менеджер 6	Спа-центр «Лотос»	сделки нет	состоялся	227	6.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/623/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/564/	—
12.11.2026 13:22	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	360	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/622/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
12.11.2026 12:47	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Холодная база	состоялся	177	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/605/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1022/	—
12.11.2026 12:29	Менеджер 4	Гимназия № 3	Холодная база	состоялся	97	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/604/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1013/	—
12.11.2026 12:20	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	КП отправлено	состоялся	200	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/603/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1069/	—
12.11.2026 12:11	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	Расчёт и подбор	состоялся	361	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/584/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1049/	—
12.11.2026 12:06	Менеджер 2	ООО «ФармЛайн»	Контракт заключен	состоялся	774	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/594/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1084/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 11:58	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	273	6.0	«Выяснил, кто принимает решение» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/583/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
12.11.2026 11:54	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	КП отправлено	состоялся	434	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/593/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1061/	—
12.11.2026 11:46	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	159	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/582/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
12.11.2026 11:13	Менеджер 2	Торговый дом «Опт-Снаб»	сделки нет	состоялся	522	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/592/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/862/	—
12.11.2026 10:41	Менеджер 5	Клиника «Здоровье+»	сделки нет	состоялся	486	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/610/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/542/	—
12.11.2026 10:39	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	653	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/591/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
12.11.2026 10:18	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	541	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/621/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 09:54	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	382	5.0	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/620/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
12.11.2026 09:54	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	430	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/609/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
12.11.2026 09:41	Менеджер 6	ООО «Медтехника Плюс»	сделки нет	состоялся	476	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/619/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/521/	—
12.11.2026 09:12	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	410	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/618/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—
12.11.2026 09:10	Менеджер 2	ООО «СтройИнвест»	сделки нет	состоялся	507	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/590/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/388/	—
11.11.2026 18:15	Менеджер 6	ООО «Медиа Групп»	Контракт заключен	состоялся	410	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/580/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1083/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 17:58	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	414	5.0	«Спросил о бюджете» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/579/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
11.11.2026 17:43	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	Расчёт и подбор	состоялся	341	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/549/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1053/	—
11.11.2026 17:41	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	229	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/543/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
11.11.2026 17:34	Менеджер 4	Ресторан «Белый сад»	сделки нет	состоялся	324	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/560/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/706/	—
11.11.2026 17:02	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	659	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/569/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
11.11.2026 16:49	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	Архив	состоялся	306	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/542/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1114/	—
11.11.2026 16:35	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	378	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/578/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
11.11.2026 15:45	Менеджер 3	Автомойка «Блеск»	Согласование договора	состоялся	456	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/553/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1078/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 15:45	Менеджер 1	БЦ «Кристалл»	Контракт заключен	состоялся	423	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/541/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1080/	—
11.11.2026 15:40	Менеджер 4	Пансионат «Сосновый бор»	Холодная база	состоялся	179	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/558/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1015/	—
11.11.2026 15:19	Менеджер 1	Детский сад «Солнышко»	сделки нет	состоялся	277	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/540/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/853/	—
11.11.2026 15:12	Менеджер 4	ООО «Электрон-Прибор»	Холодная база	состоялся	172	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/557/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1020/	—
11.11.2026 15:11	Менеджер 6	Фитнес-клуб «Атлет»	Архив	состоялся	487	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/576/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1112/	—
11.11.2026 15:05	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	Холодная база	состоялся	66	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/539/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1018/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 15:03	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	566	2.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/575/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
11.11.2026 14:45	Менеджер 4	ООО «Агрохолдинг Нива»	Архив	состоялся	254	6.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Выяснил, кто принимает решение» −2	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/556/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1113/	—
11.11.2026 14:34	Менеджер 6	Фитнес-клуб «Атлет»	Архив	состоялся	545	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/574/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1112/	—
11.11.2026 14:25	Менеджер 4	Автосалон «Мотор Плюс»	сделки нет	состоялся	267	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/555/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/552/	—
11.11.2026 14:25	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	КП отправлено	состоялся	594	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/548/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1067/	—
11.11.2026 14:24	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	220	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/538/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 14:03	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	683	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/547/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
11.11.2026 13:29	Менеджер 3	ООО «Медтехника Плюс»	Счёт выставлен	состоялся	115	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/552/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1125/	—
11.11.2026 12:53	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	48	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/537/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
11.11.2026 12:30	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	Холодная база	состоялся	17	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/536/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1018/	—
11.11.2026 12:05	Менеджер 5	Типография «Оттиск»	Контракт заключен	состоялся	739	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/566/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1085/	—
11.11.2026 12:00	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	583	0.0	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/572/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
11.11.2026 12:00	Менеджер 6	Детский сад «Солнышко»	сделки нет	состоялся	13	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/571/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/631/	—
11.11.2026 12:00	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	251	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/545/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 11:17	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	Выезд инженера	состоялся	257	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/535/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1122/	—
11.11.2026 10:54	Менеджер 1	ООО «Монолит-Строй»	Оплачено	состоялся	131	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/534/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1130/	—
11.11.2026 10:53	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	397	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/544/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
11.11.2026 10:49	Менеджер 3	ООО «Альфа-Пласт»	Холодная база	состоялся	17	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/551/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1024/	—
11.11.2026 10:47	Менеджер 1	Торговый дом «Опт-Снаб»	КП отправлено	состоялся	230	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/533/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1065/	—
11.11.2026 10:44	Менеджер 5	ТРК «Каскад»	сделки нет	состоялся	371	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/565/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/355/	—
11.11.2026 10:15	Менеджер 5	Автосалон «Мотор Плюс»	сделки нет	состоялся	190	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/564/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/603/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 09:28	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	388	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/563/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
11.11.2026 09:27	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	322	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/562/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
11.11.2026 09:23	Менеджер 1	ООО «ЭкоФерма»	сделки нет	состоялся	409	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/532/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/727/	—
11.11.2026 09:21	Менеджер 6	СК «Олимп»	КП отправлено	состоялся	216	5.0	«Спросил о бюджете» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/570/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1058/	—
10.11.2026 18:25	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	Холодная база	состоялся	132	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/496/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1018/	—
10.11.2026 18:19	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	505	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/513/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 17:59	Менеджер 2	ООО «Регион-Агро»	КП отправлено	состоялся	187	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/501/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1068/	—
10.11.2026 17:21	Менеджер 1	Хостел «Уют»	Архив	состоялся	507	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/495/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1111/	—
10.11.2026 17:16	Менеджер 4	Салон «Мебель Холл»	Контракт заключен	состоялся	290	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/512/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1082/	—
10.11.2026 17:01	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	148	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/520/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
10.11.2026 17:00	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	713	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/505/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
10.11.2026 16:49	Менеджер 1	Салон «Мебель Холл»	Холодная база	состоялся	94	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/494/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1028/	—
10.11.2026 16:43	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	КП отправлено	состоялся	204	6.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Выяснил, кто принимает решение» −2	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/531/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1060/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 16:27	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Расчёт и подбор	состоялся	319	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/519/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1050/	—
10.11.2026 15:36	Менеджер 6	Автосалон «Мотор Плюс»	Согласование договора	состоялся	373	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/529/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1079/	—
10.11.2026 15:31	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	602	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/511/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
10.11.2026 15:19	Менеджер 5	ТЦ «Галерея Север»	сделки нет	состоялся	410	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/518/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/548/	—
10.11.2026 14:44	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	506	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/510/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
10.11.2026 14:42	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	501	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/517/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
10.11.2026 14:08	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	76	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/516/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 14:04	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	КП отправлено	состоялся	340	6.0	«Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/499/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1067/	—
10.11.2026 14:03	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	368	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/525/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
10.11.2026 13:45	Менеджер 5	ООО «Медиа Групп»	Холодная база	состоялся	66	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/515/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1016/	—
10.11.2026 13:40	Менеджер 6	Кинотеатр «Премьер»	КП отправлено	состоялся	236	2.5	«Представился и назвал компанию» −2,5; «Спросил о сроках» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/524/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1062/	—
10.11.2026 13:15	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	711	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/509/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—
10.11.2026 12:50	Менеджер 6	Клиника «Здоровье+»	Увели конкуренты	состоялся	703	7.5	«Выяснил объект и задачу» −2,5	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1126/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1006/	—
10.11.2026 12:36	Менеджер 1	Хостел «Уют»	Архив	состоялся	255	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/493/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1111/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 12:14	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	341	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/492/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
10.11.2026 12:05	Менеджер 1	ООО «Зелёный квартал»	Расчёт и подбор	состоялся	273	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/491/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1048/	—
10.11.2026 11:43	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	250	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/504/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
10.11.2026 11:38	Менеджер 3	Отель «Набережный»	Квалификация	состоялся	460	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/503/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1041/	—
10.11.2026 11:12	Менеджер 2	ООО «Принт Экспресс»	Холодная база	состоялся	159	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/497/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1021/	—
10.11.2026 11:04	Менеджер 6	Автомойка «Блеск»	сделки нет	состоялся	266	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/522/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/434/	—
10.11.2026 10:57	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	Холодная база	состоялся	182	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/490/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1012/	—
10.11.2026 10:43	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	604	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/502/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 10:24	Менеджер 5	Гипермаркет «Семейный»	Выезд инженера	состоялся	192	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/514/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1120/	—
10.11.2026 09:25	Менеджер 4	Музей истории города	Согласование договора	состоялся	564	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/506/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1077/	—