Журнал звонков

Условия отбора:

Стадии (ID): contact

Журнал включает звонки робота; статистика сотрудников и стадий исключает робота Софию

Стадия — нынешняя стадия сделки, к которой привязан звонок

Стадия воронки: Контакт или компания — сделки нет

Сводка

Показатель	Значение
Исходящие	141
Состоялись	138
Недозвоны	35
Средняя длительность, с	274

По стадиям

Стадия воронки	Всего звонков	Состоялось	Недозвоны
Холодная база (Продажи)	174	134	40
Квалификация (Продажи)	32	26	6
Расчёт и подбор (Продажи)	88	68	20
КП отправлено (Продажи)	242	176	66
Переговоры (Продажи)	151	110	41
Согласование договора (Продажи)	85	66	19
Контракт заключен (Продажи)	50	43	7
Сделка успешна (Продажи)	27	19	8
Отказ (Продажи)	16	13	3
Увели конкуренты (Продажи)	2	2	0
Архив (Продажи)	47	36	11
Заявка на сервис (Сервис)	10	9	1
Выезд инженера (Сервис)	33	27	6
Счёт выставлен (Сервис)	6	5	1
Оплачено (Сервис)	10	7	3
Контакт или компания — сделки нет	173	138	35

Стадия воронки	Всего звонков	Состоялось	Недозвоны
Итого	1146	879	267

По сотрудникам

Сотрудник	Исходящие	Состоялись	Недозвоны	Средняя длительность, с
Менеджер 1	30	27	6	271
Менеджер 2	25	21	8	278
Менеджер 3	19	20	6	277
Менеджер 4	19	25	3	271
Менеджер 5	20	19	7	274
Менеджер 6	28	26	5	276

Журнал

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 17:17	Менеджер 4	Типография «Оттиск»	сделки нет	состоялся	498	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1102/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/671/	—
27.11.2026 15:46	Менеджер 6	ООО «ЭкоФерма»	сделки нет	состоялся	388	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1119/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/393/	—
27.11.2026 14:00	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	сделки нет	состоялся	472	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1092/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/853/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 12:50	Менеджер 2	Лаборатория «Био-Тест»	сделки нет	состоялся	357	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1084/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/807/	—
27.11.2026 11:48	Менеджер 2	Клиника «Здоровье+»	сделки нет	состоялся	401	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1082/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/899/	—
27.11.2026 11:31	Менеджер 3	ООО «Холод-Логистик»	сделки нет	состоялся	322	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1090/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/589/	—
27.11.2026 11:20	Менеджер 4	ООО «Медиа Групп»	сделки нет	состоялся	284	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1096/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/469/	—
27.11.2026 10:29	Менеджер 1	ООО «ЛогистикПро»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/1076/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/523/	—
26.11.2026 18:24	Менеджер 1	ООО «ФармЛайн»	сделки нет	состоялся	299	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1033/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/797/	—
26.11.2026 17:26	Менеджер 2	Отель «Набережный»	сделки нет	состоялся	369	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1041/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/369/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 17:03	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	сделки нет	состоялся	439	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1055/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/407/	—
26.11.2026 13:59	Менеджер 4	Хостел «Уют»	сделки нет	состоялся	389	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1053/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/339/	—
26.11.2026 13:52	Менеджер 2	АО «Пищекомбинат Заречье»	сделки нет	состоялся	471	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1039/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/561/	—
26.11.2026 13:02	Менеджер 3	ООО «Цифровой офис»	сделки нет	состоялся	453	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1045/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/882/	—
26.11.2026 10:12	Менеджер 5	ООО «ДатаЦентр Сибирь»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/1058/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/509/	—
26.11.2026 09:38	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	сделки нет	состоялся	229	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1043/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/433/	—
26.11.2026 09:19	Менеджер 6	ООО «Регион-Агро»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/1064/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/535/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
25.11.2026 15:18	Менеджер 2	Кинотеатр «Премьер»	сделки нет	состоялся	270	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/998/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/628/	—
25.11.2026 14:53	Менеджер 2	ООО «Монолит-Строй»	сделки нет	состоялся	463	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/997/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/564/	—
25.11.2026 10:52	Менеджер 1	ООО «Агрохолдинг Нива»	сделки нет	состоялся	297	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/989/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/751/	—
25.11.2026 09:14	Менеджер 6	Гимназия № 3	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/1017/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/672/	—
24.11.2026 17:33	Менеджер 4	Салон «Мебель Холл»	сделки нет	состоялся	291	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/970/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/843/	—
24.11.2026 16:55	Менеджер 6	Школа № 14	сделки нет	состоялся	407	3.3	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/985/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/585/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 16:10	Менеджер 4	БЦ «Кристалл»	сделки нет	состоялся	347	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/968/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/654/	—
24.11.2026 13:23	Менеджер 6	Гипермаркет «Семейный»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/982/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/317/	—
24.11.2026 12:58	Менеджер 1	ООО «ТехноПарк Восток»	сделки нет	состоялся	414	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/946/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/415/	—
24.11.2026 12:48	Менеджер 3	ООО «Медтехника Плюс»	сделки нет	состоялся	531	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/962/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/808/	—
24.11.2026 12:23	Менеджер 3	Стоматология «Дента Люкс»	сделки нет	состоялся	345	6.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/961/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/713/	—
23.11.2026 17:42	Менеджер 3	Колледж связи	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/919/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/360/	—
23.11.2026 17:22	Менеджер 3	Ресторан «Белый сад»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/918/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/455/	—
23.11.2026 16:23	Менеджер 3	ООО «Северсталь-Сервис»	сделки нет	состоялся	294	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/916/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/341/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 15:40	Менеджер 3	Фитнес-клуб «Атлет»	сделки нет	состоялся	223	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/914/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/453/	—
23.11.2026 14:30	Менеджер 1	Фитнес-клуб «Атлет»	сделки нет	состоялся	489	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/901/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/550/	—
23.11.2026 13:37	Менеджер 2	Детский сад «Солнышко»	сделки нет	состоялся	429	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/907/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/877/	—
23.11.2026 13:30	Менеджер 2	ООО «Вектор Логистик»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/906/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/381/	—
23.11.2026 12:58	Менеджер 4	Спа-центр «Лотос»	сделки нет	состоялся	6	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/922/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/498/	—
23.11.2026 12:29	Менеджер 3	Завод «ПромЛит»	сделки нет	состоялся	514	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/913/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/894/	—
23.11.2026 12:14	Менеджер 6	ООО «Принт Экспресс»	сделки нет	состоялся	222	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/939/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/793/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 12:13	Менеджер 6	ООО «Альфа-Пласт»	сделки нет	состоялся	304	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/938/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/781/	—
23.11.2026 09:47	Менеджер 4	ООО «Зелёный квартал»	сделки нет	состоялся	6	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/921/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/348/	—
20.11.2026 15:45	Менеджер 3	Лаборатория «Био-Тест»	сделки нет	состоялся	437	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/869/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/449/	—
20.11.2026 13:33	Менеджер 5	ООО «Монолит-Строй»	сделки нет	состоялся	361	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/883/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/674/	—
20.11.2026 13:31	Менеджер 5	Бизнес-парк «Северный»	сделки нет	состоялся	357	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/882/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/380/	—
20.11.2026 13:02	Менеджер 4	Склад «Терминал-7»	сделки нет	состоялся	469	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/872/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/336/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
20.11.2026 10:11	Менеджер 1	Гостиница «Волна»	сделки нет	состоялся	248	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/853/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/555/	—
19.11.2026 16:50	Менеджер 2	АО «Пищекомбинат Заречье»	сделки нет	состоялся	434	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/822/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/874/	—
19.11.2026 16:24	Менеджер 5	БЦ «Кристалл»	сделки нет	состоялся	366	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/842/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/543/	—
19.11.2026 15:18	Менеджер 2	Хостел «Уют»	сделки нет	состоялся	321	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/819/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/356/	—
19.11.2026 14:39	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	сделки нет	состоялся	501	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/826/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/381/	—
19.11.2026 14:37	Менеджер 1	Типография «Оттиск»	сделки нет	состоялся	455	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/811/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/727/	—
19.11.2026 11:07	Менеджер 2	ООО «ЭкоФерма»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/816/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/471/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 12:54	Менеджер 4	Банк «Региональный», офис	сделки нет	состоялся	462	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/785/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/390/	—
18.11.2026 11:48	Менеджер 1	ООО «Северсталь-Сервис»	сделки нет	состоялся	190	8.3	«Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/768/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/849/	—
18.11.2026 11:36	Менеджер 1	Коворкинг «Точка роста»	сделки нет	состоялся	181	8.3	«Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/767/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/730/	—
18.11.2026 10:51	Менеджер 3	Музей истории города	сделки нет	состоялся	257	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/779/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/353/	—
18.11.2026 09:53	Менеджер 4	Кафе «Пекарня № 1»	сделки нет	состоялся	394	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/782/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/670/	—
17.11.2026 17:32	Менеджер 1	ООО «Принт Экспресс»	сделки нет	состоялся	217	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/723/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/721/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 16:22	Менеджер 5	Школа № 14	сделки нет	состоялся	380	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/749/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/302/	—
17.11.2026 15:30	Менеджер 5	Автомойка «Блеск»	сделки нет	состоялся	448	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/748/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/454/	—
17.11.2026 12:11	Менеджер 6	ООО «Альфа-Пласт»	сделки нет	состоялся	268	1.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/758/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/581/	—
17.11.2026 11:28	Менеджер 6	ООО «ЛогистикПро»	сделки нет	состоялся	370	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/756/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/715/	—
17.11.2026 10:48	Менеджер 2	Завод «ПромЛит»	сделки нет	состоялся	355	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/725/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/545/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
17.11.2026 09:59	Менеджер 6	ООО «Агрохолдинг Нива»	сделки нет	состоялся	304	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/752/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/775/	—
17.11.2026 09:46	Менеджер 6	ООО «Мегастрой Девелопмент»	сделки нет	состоялся	299	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/751/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/355/	—
17.11.2026 09:27	Менеджер 2	ООО «ФармЛайн»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/724/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/662/	—
17.11.2026 09:25	Менеджер 4	ТЦ «Галерея Север»	сделки нет	состоялся	231	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/736/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/729/	—
16.11.2026 17:53	Менеджер 5	ООО «Цифровой офис»	сделки нет	состоялся	481	1.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/704/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/676/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 17:49	Менеджер 4	ООО «Хлебный двор»	сделки нет	состоялся	218	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/699/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/659/	—
16.11.2026 14:43	Менеджер 5	Отель «Набережный»	сделки нет	состоялся	415	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/703/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/731/	—
16.11.2026 13:41	Менеджер 5	ООО «Холод-Логистик»	сделки нет	состоялся	254	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/702/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/864/	—
16.11.2026 13:17	Менеджер 2	Салон «Мебель Холл»	сделки нет	состоялся	474	6.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/683/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/886/	—
16.11.2026 11:14	Менеджер 4	ООО «Медиа Групп»	сделки нет	состоялся	17	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/694/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/864/	—
16.11.2026 11:06	Менеджер 3	Колледж связи	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/689/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/489/	—
16.11.2026 10:24	Менеджер 3	ООО «Зелёный квартал»	сделки нет	состоялся	245	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/688/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/690/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
16.11.2026 10:22	Менеджер 1	Гимназия № 3	сделки нет	состоялся	355	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/671/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/308/	—
13.11.2026 17:08	Менеджер 4	Кинотеатр «Премьер»	сделки нет	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/655/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/621/	—
13.11.2026 13:41	Менеджер 1	Гипермаркет «Семейный»	сделки нет	состоялся	218	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/629/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/774/	—
13.11.2026 13:23	Менеджер 2	ООО «ТехноПарк Восток»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/636/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/763/	—
13.11.2026 13:20	Менеджер 6	БЦ «Меридиан»	сделки нет	состоялся	468	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/666/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/393/	—
13.11.2026 12:36	Менеджер 5	Пансионат «Сосновый бор»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/657/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/692/	—
13.11.2026 09:51	Менеджер 6	ООО «ДатаЦентр Сибирь»	сделки нет	состоялся	226	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/664/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/633/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 09:35	Менеджер 3	ООО «Электрон -Прибор»	сделки нет	состоялся	289	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/640/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/491/	—
12.11.2026 18:03	Менеджер 4	Стоматология «Дента Люкс»	сделки нет	состоялся	297	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/608/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/739/	—
12.11.2026 15:01	Менеджер 6	ООО «Регион-Агро»	сделки нет	состоялся	540	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/624/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/407/	—
12.11.2026 14:42	Менеджер 4	СК «Олимп»	сделки нет	состоялся	312	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/606/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/485/	—
12.11.2026 13:33	Менеджер 6	Спа-центр «Лотос»	сделки нет	состоялся	227	6.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/623/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/564/	—
12.11.2026 11:13	Менеджер 2	Торговый дом «Опт-Снаб»	сделки нет	состоялся	522	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/592/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/862/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 10:41	Менеджер 5	Клиника «Здоровье+»	сделки нет	состоялся	486	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/610/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/542/	—
12.11.2026 09:41	Менеджер 6	ООО «Медтехника Плюс»	сделки нет	состоялся	476	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/619/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/521/	—
12.11.2026 09:10	Менеджер 2	ООО «СтройИнвест»	сделки нет	состоялся	507	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/590/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/388/	—
11.11.2026 17:34	Менеджер 4	Ресторан «Белый сад»	сделки нет	состоялся	324	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/560/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/706/	—
11.11.2026 15:19	Менеджер 1	Детский сад «Солнышко»	сделки нет	состоялся	277	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/540/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/853/	—
11.11.2026 14:25	Менеджер 4	Автосалон «Мотор Плюс»	сделки нет	состоялся	267	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/555/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/552/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
11.11.2026 12:00	Менеджер 6	Детский сад «Солнышко»	сделки нет	состоялся	13	—	—	—	Да	https://demo.ciales.ru/calls/571/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/631/	—
11.11.2026 10:44	Менеджер 5	ТРК «Каскад»	сделки нет	состоялся	371	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/565/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/355/	—
11.11.2026 10:15	Менеджер 5	Автосалон «Мотор Плюс»	сделки нет	состоялся	190	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/564/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/603/	—
11.11.2026 09:23	Менеджер 1	ООО «ЭкоФерма»	сделки нет	состоялся	409	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/532/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/727/	—
10.11.2026 15:19	Менеджер 5	ТЦ «Галерея Север»	сделки нет	состоялся	410	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/518/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/548/	—
10.11.2026 11:04	Менеджер 6	Автомойка «Блеск»	сделки нет	состоялся	266	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/522/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/434/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
09.11.2026 17:25	Менеджер 5	ООО «Электрон-Прибор»	сделки нет	состоялся	528	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/479/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/688/	—
09.11.2026 14:08	Менеджер 5	Хостел «Уют»	сделки нет	состоялся	240	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/477/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/711/	—
09.11.2026 13:17	Менеджер 3	Гимназия № 3	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/465/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/743/	—
09.11.2026 12:59	Менеджер 4	ООО «Северсталь-Сервис»	сделки нет	состоялся	410	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/470/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/476/	—
09.11.2026 12:17	Менеджер 2	Коворкинг «Точка роста»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/457/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/500/	—
09.11.2026 10:59	Менеджер 6	АО «Пищекомбинат Заречье»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/481/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/712/	—
06.11.2026 16:21	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	сделки нет	состоялся	182	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/421/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/696/	—
06.11.2026 15:39	Менеджер 4	ООО «Медиа Групп»	сделки нет	состоялся	529	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/426/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/641/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
06.11.2026 15:15	Менеджер 2	ООО «Вектор Логистик»	сделки нет	состоялся	416	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/412/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/303/	—
06.11.2026 14:17	Менеджер 3	ООО «Мегастрой Девелопмент»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/420/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/862/	—
06.11.2026 13:38	Менеджер 1	ООО «Цифровой офис»	сделки нет	состоялся	421	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/404/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/529/	—
06.11.2026 13:31	Менеджер 1	Гипермаркет «Семейный»	сделки нет	состоялся	459	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/403/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/480/	—
06.11.2026 13:30	Менеджер 4	ООО «Зелёный квартал»	сделки нет	состоялся	241	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/424/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/711/	—
06.11.2026 10:02	Менеджер 6	Ресторан «Белый сад»	сделки нет	состоялся	199	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/439/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/751/	—
05.11.2026 17:44	Менеджер 5	Спа-центр «Лотос»	сделки нет	состоялся	296	6.7	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/391/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/784/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
05.11.2026 12:12	Менеджер 4	ООО «Агрохолдинг Нива»	сделки нет	состоялся	325	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/378/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/343/	—
05.11.2026 12:11	Менеджер 1	Банк «Региональный», офис	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/360/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/679/	—
05.11.2026 11:34	Менеджер 2	Колледж связи	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/365/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/739/	—
05.11.2026 10:18	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	сделки нет	состоялся	227	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/356/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/628/	—
04.11.2026 17:50	Менеджер 6	ООО «Хлебный двор»	сделки нет	состоялся	494	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/354/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/626/	—
04.11.2026 16:39	Менеджер 2	ООО «Альфа-Пласт»	сделки нет	состоялся	220	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/334/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/604/	—
04.11.2026 15:32	Менеджер 6	БЦ «Кристалл»	сделки нет	состоялся	525	3.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/352/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/584/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
04.11.2026 14:37	Менеджер 1	Отель «Набережный»	сделки нет	состоялся	517	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/326/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/754/	—
04.11.2026 12:20	Менеджер 4	ТРК «Каскад»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/340/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/494/	—
04.11.2026 11:28	Менеджер 2	СК «Олимп»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/332/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/514/	—
04.11.2026 09:14	Менеджер 5	Лаборатория «Био-Тест»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/343/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/301/	—
03.11.2026 15:06	Менеджер 4	Торговый дом «Опт-Снаб»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/299/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/384/	—
03.11.2026 14:06	Менеджер 2	БЦ «Меридиан»	сделки нет	состоялся	345	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/283/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/380/	—
03.11.2026 14:01	Менеджер 1	ООО «Регион-Агро»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/279/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/600/	—
03.11.2026 13:06	Менеджер 1	Типография «Оттиск»	сделки нет	состоялся	229	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/277/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/423/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
03.11.2026 12:41	Менеджер 1	ООО «ДатаЦентр Сибирь»	сделки нет	состоялся	265	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/276/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/757/	—
03.11.2026 11:38	Менеджер 5	Склад «Терминал-7»	сделки нет	состоялся	505	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/306/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/467/	—
03.11.2026 10:58	Менеджер 1	ООО «ТехноПарк Восток»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/274/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/842/	—
03.11.2026 09:37	Менеджер 1	Клиника «Здоровье+»	сделки нет	состоялся	480	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/273/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/441/	—
02.11.2026 14:59	Менеджер 6	Гостиница «Волна»	сделки нет	состоялся	237	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/268/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/821/	—
02.11.2026 14:47	Менеджер 2	Школа № 14	сделки нет	состоялся	460	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/243/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/694/	—
02.11.2026 12:54	Менеджер 4	ООО «Медтехника Плюс»	сделки нет	состоялся	522	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/253/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/664/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
02.11.2026 10:06	Менеджер 6	ООО «Монолит-Строй»	сделки нет	состоялся	480	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/262/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/800/	—
02.11.2026 09:05	Менеджер 2	Кинотеатр «Премьер»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/239/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/606/	—
30.10.2026 18:08	Менеджер 4	ООО «Холод-Логистик»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/212/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/607/	—
30.10.2026 14:44	Менеджер 6	Завод «ПромЛит»	сделки нет	состоялся	275	1.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/226/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/475/	—
30.10.2026 14:25	Менеджер 3	Стоматология «Дента Люкс»	сделки нет	состоялся	526	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/203/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/359/	—
30.10.2026 11:08	Менеджер 2	Пансионат «Сосновый бор»	сделки нет	состоялся	291	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/192/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/840/	—
30.10.2026 09:05	Менеджер 2	Кафе «Пекарня № 1»	сделки нет	состоялся	240	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/189/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/658/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
29.10.2026 18:06	Менеджер 3	Музей истории города	сделки нет	состоялся	479	8.3	«Представился и назвал компанию» −1,7	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/153/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/839/	—
29.10.2026 15:59	Менеджер 5	ООО «Принт Экспресс»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/166/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/809/	—
29.10.2026 15:24	Менеджер 5	Фитнес-клуб «Атлет»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/165/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/642/	—
29.10.2026 15:12	Менеджер 1	Бизнес-парк «Северный»	сделки нет	состоялся	484	8.3	«Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/140/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/442/	—
29.10.2026 13:39	Менеджер 6	Салон «Мебель Холл»	сделки нет	состоялся	463	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/175/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/567/	—
29.10.2026 12:51	Менеджер 6	ООО «ЛогистикПро»	сделки нет	состоялся	520	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/174/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/669/	—
29.10.2026 12:50	Менеджер 5	ООО «ФармЛайн»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/164/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/548/	—
28.10.2026 17:33	Менеджер 1	Детский сад «Солнышко»	сделки нет	состоялся	324	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/97/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/597/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
28.10.2026 17:02	Менеджер 3	Типография «Оттиск»	сделки нет	состоялся	335	8.3	«Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/109/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/689/	—
28.10.2026 16:45	Менеджер 1	ООО «ТехноПарк Восток»	сделки нет	состоялся	12	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/96/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/820/	—
28.10.2026 16:40	Менеджер 1	Отель «Набережный»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/95/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/588/	—
28.10.2026 15:36	Менеджер 1	Автомойка «Блеск»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/93/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/621/	—
28.10.2026 13:57	Менеджер 5	ООО «Принт Экспресс»	сделки нет	состоялся	284	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/119/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/501/	—
28.10.2026 12:16	Менеджер 5	Колледж связи	сделки нет	состоялся	423	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/118/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/600/	—
28.10.2026 11:17	Менеджер 1	ООО «СтройИнвест»	сделки нет	состоялся	325	8.3	«Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/90/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/475/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.10.2026 17:45	Менеджер 3	ООО «Зелёный квартал»	сделки нет	состоялся	306	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/63/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/632/	—
27.10.2026 17:37	Менеджер 2	ООО «ФармЛайн»	сделки нет	состоялся	283	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/59/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/683/	—
27.10.2026 17:16	Менеджер 6	ООО «ЭкоФерма»	сделки нет	состоялся	202	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/87/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/750/	—
27.10.2026 16:04	Менеджер 2	Кинотеатр «Премьер»	сделки нет	состоялся	427	8.3	«Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/57/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/303/	—
27.10.2026 14:33	Менеджер 6	Коворкинг «Точка роста»	сделки нет	состоялся	193	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/85/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/357/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.10.2026 14:11	Менеджер 6	ООО «Цифровой офис»	сделки нет	состоялся	181	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/84/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/832/	—
27.10.2026 13:07	Менеджер 3	АО «Пищекомбинат Заречье»	сделки нет	состоялся	260	5.0	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/62/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/723/	—
27.10.2026 12:55	Менеджер 5	Ветклиника «Айболит»	сделки нет	состоялся	324	6.7	«Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/75/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/752/	—
27.10.2026 11:19	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	сделки нет	состоялся	298	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/69/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/662/	—
27.10.2026 10:37	Менеджер 6	СК «Олимп»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/81/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/450/	—
26.10.2026 16:56	Менеджер 5	ООО «Медиа Группа»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/33/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/469/	—
26.10.2026 13:33	Менеджер 3	ООО «Регион-Агро»	сделки нет	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/15/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/818/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.10.2026 13:17	Менеджер 1	Гимназия № 3	сделки нет	состоялся	435	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/4/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/687/	—
26.10.2026 11:31	Менеджер 1	Кафе «Пекарня № 1»	сделки нет	состоялся	349	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/2/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/584/	—
26.10.2026 09:16	Менеджер 1	ООО «Северсталь-Сервис»	сделки нет	состоялся	370	8.3	«Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/company/details/716/	—