Журнал звонков

Условия отбора:

Стадии (ID): 6

Журнал включает звонки робота; статистика сотрудников и стадий исключает робота Софию

Стадия — нынешняя стадия сделки, к которой привязан звонок

Стадия воронки: Переговоры (Продажи)

Сводка

Показатель	Значение
Исходящие	126
Состоялись	110
Недозвоны	41
Средняя длительность, с	301

По стадиям

Стадия воронки	Всего звонков	Состоялось	Недозвоны
Холодная база (Продажи)	174	134	40
Квалификация (Продажи)	32	26	6
Расчёт и подбор (Продажи)	88	68	20
КП отправлено (Продажи)	242	176	66
Переговоры (Продажи)	151	110	41
Согласование договора (Продажи)	85	66	19
Контракт заключен (Продажи)	50	43	7
Сделка успешна (Продажи)	27	19	8
Отказ (Продажи)	16	13	3
Увели конкуренты (Продажи)	2	2	0
Архив (Продажи)	47	36	11
Заявка на сервис (Сервис)	10	9	1
Выезд инженера (Сервис)	33	27	6
Счёт выставлен (Сервис)	6	5	1
Оплачено (Сервис)	10	7	3
Контакт или компания — сделки нет	173	138	35

Стадия воронки	Всего звонков	Состоялось	Недозвоны
Итого	1146	879	267

По сотрудникам

Сотрудник	Исходящие	Состоялись	Недозвоны	Средняя длительность, с
Менеджер 2	36	32	17	271
Менеджер 3	30	25	12	323
Менеджер 4	24	18	7	255
Менеджер 5	32	31	5	354
Менеджер 6	4	4	0	281

Журнал

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 17:06	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	719	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1101/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
27.11.2026 16:40	Менеджер 6	Склад «Терминал-7»	Переговоры	состоялся	96	2.5	«Спросил о сроках» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1124/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1003/	—
27.11.2026 16:34	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	705	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1108/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
27.11.2026 16:06	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/1100/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.11.2026 15:05	Менеджер 4	Гостиница «Волна»	Переговоры	состоялся	148	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1123/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1001/	—
27.11.2026 14:20	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	676	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1093/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
27.11.2026 13:03	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/1086/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
27.11.2026 12:56	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	742	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1085/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
27.11.2026 12:36	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	360	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1091/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
27.11.2026 10:47	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	651	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1105/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
26.11.2026 18:04	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/1063/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
26.11.2026 17:10	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/1040/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
26.11.2026 13:18	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	375	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1046/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.11.2026 12:28	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/1059/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
26.11.2026 09:25	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	331	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1057/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
25.11.2026 16:13	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	658	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1016/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
25.11.2026 15:53	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	737	7.5	«Спросил о бюджете» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1015/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
25.11.2026 15:20	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/1009/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
25.11.2026 13:35	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/1004/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
25.11.2026 12:46	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	611	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1014/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
25.11.2026 11:59	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	499	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1013/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
25.11.2026 09:51	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.ciales.ru/calls/1002/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 17:12	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/978/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
24.11.2026 17:12	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	580	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/969/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
24.11.2026 17:02	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	647	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/964/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
24.11.2026 16:22	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/977/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
24.11.2026 16:08	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	440	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/957/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
24.11.2026 15:29	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/956/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
24.11.2026 14:42	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	500	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/955/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
24.11.2026 13:16	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/954/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
24.11.2026 12:16	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/975/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
24.11.2026 11:08	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	768	5.0	«Договорился о следующем шаге с датой» −5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/973/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
24.11.2026 10:00	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	607	6.7	«Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/971/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
24.11.2026 09:19	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/952/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
23.11.2026 16:48	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	413	5.0	«Спросил о сроках» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/934/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
23.11.2026 16:38	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/917/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
23.11.2026 16:35	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	367	3.3	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/933/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
23.11.2026 15:55	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	562	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/932/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
23.11.2026 12:19	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	293	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/931/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
23.11.2026 09:20	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	709	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/911/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
20.11.2026 17:56	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	440	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/870/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
20.11.2026 15:13	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/887/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
20.11.2026 15:00	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	740	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/886/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
20.11.2026 14:08	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	256	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/884/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
20.11.2026 11:18	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	341	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/880/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
20.11.2026 10:06	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	508	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/879/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
20.11.2026 09:47	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/878/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
19.11.2026 16:44	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	9	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/835/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
19.11.2026 12:46	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	719	3.3	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/840/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
19.11.2026 12:39	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	675	3.3	«Спросил о бюджете» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/839/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
19.11.2026 12:29	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	450	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/832/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
19.11.2026 09:31	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	458	6.7	«Представился и назвал компанию» −3,3	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/838/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
18.11.2026 17:32	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	351	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/795/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
18.11.2026 17:30	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	6	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/794/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
18.11.2026 16:57	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	200	6.7	«Спросил о сроках» −3,3	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/793/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
18.11.2026 16:20	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	277	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/781/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
18.11.2026 12:41	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	471	7.5	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/774/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
17.11.2026 12:36	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/734/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
16.11.2026 16:55	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	442	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/693/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
16.11.2026 15:20	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	14	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/692/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
16.11.2026 15:12	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/685/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
16.11.2026 13:14	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	286	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/682/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
16.11.2026 12:21	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	381	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/695/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
13.11.2026 17:46	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	305	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/661/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
13.11.2026 16:18	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	428	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/638/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
13.11.2026 15:07	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	364	4.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о бюджете» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/651/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
13.11.2026 14:04	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/650/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
13.11.2026 11:52	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	326	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/634/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
13.11.2026 10:56	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	737	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/644/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
13.11.2026 10:33	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	455	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/641/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
13.11.2026 09:55	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	10	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/647/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
12.11.2026 17:45	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/616/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
12.11.2026 16:54	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/601/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
12.11.2026 10:39	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	653	6.7	«Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/591/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
12.11.2026 09:54	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	430	5.0	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/609/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
11.11.2026 14:03	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	683	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/547/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
11.11.2026 12:00	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	251	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/545/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
11.11.2026 10:53	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	397	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/544/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
11.11.2026 09:26	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/550/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
10.11.2026 17:00	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	713	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Спросил о бюджете» −3,3	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/505/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
10.11.2026 14:42	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	501	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/517/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
10.11.2026 12:50	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/508/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
10.11.2026 11:43	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	250	7.5	«Представился и назвал компанию» −2,5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/504/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
10.11.2026 10:43	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	604	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/502/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
09.11.2026 17:19	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	499	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Выяснил объект и задачу» −3,3	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/474/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
09.11.2026 14:20	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	633	3.3	«Спросил о сроках» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/466/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
09.11.2026 12:10	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/456/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
09.11.2026 10:53	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	208	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/468/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
09.11.2026 10:06	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/467/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
06.11.2026 17:54	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	496	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/422/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
06.11.2026 16:57	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/430/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
06.11.2026 15:56	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	389	5.0	«Выяснил, кто принимает решение» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/428/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
06.11.2026 14:27	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	521	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/410/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
06.11.2026 14:21	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/409/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
06.11.2026 14:17	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	398	6.7	«Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/419/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
06.11.2026 13:02	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	401	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/418/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
06.11.2026 12:58	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	16	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/434/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
05.11.2026 15:20	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	577	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/368/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
05.11.2026 14:31	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	305	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/367/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
05.11.2026 13:58	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/381/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
05.11.2026 13:44	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/372/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
05.11.2026 13:42	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/380/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
05.11.2026 11:48	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	323	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/377/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
05.11.2026 11:30	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	513	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/371/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
05.11.2026 11:04	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	573	4.0	«Представился и назвал компанию» −2; «Спросил о сроках» −2; «Спросил о бюджете» −2	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/370/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
05.11.2026 10:50	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/364/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
04.11.2026 18:00	Менеджер 5	Стоматология «Дента Люкс»	Переговоры	состоялся	13	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/349/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1071/	—
04.11.2026 11:15	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/331/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
03.11.2026 17:34	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	505	7.5	«Спросил о сроках» −2,5	Выясните срок запуска: от него зависят поставка оборудования и бригада монтажа.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/290/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
03.11.2026 12:47	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/282/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
02.11.2026 16:52	Менеджер 4	ООО «Вектор Логистик»	Переговоры	состоялся	163	6.0	«Выяснил объект и задачу» −2; «Договорился о следующем шаге с датой» −2	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/254/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1073/	—
02.11.2026 15:56	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	554	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/245/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
02.11.2026 15:12	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	состоялся	549	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/249/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
02.11.2026 11:31	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/247/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
02.11.2026 11:04	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	491	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/242/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
02.11.2026 10:33	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	285	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/241/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
02.11.2026 09:48	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	406	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/240/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
30.10.2026 18:50	Менеджер 4	Гостиница «Волна»	Переговоры	состоялся	582	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1133/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1001/	—
30.10.2026 15:58	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/195/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
30.10.2026 15:36	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	12	—	—	—	Да	https://demo.cialles.ru/calls/194/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
30.10.2026 14:02	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/202/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
30.10.2026 13:35	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/201/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
30.10.2026 10:12	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/191/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
29.10.2026 14:43	Менеджер 3	Ветклиника «Айболит»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/152/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1075/	—
29.10.2026 13:08	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	322	6.7	«Выяснил объект и задачу» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/145/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
29.10.2026 11:45	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	578	7.5	«Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/143/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
29.10.2026 10:31	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/141/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
29.10.2026 10:10	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	765	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/149/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
28.10.2026 17:13	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	517	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/105/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
28.10.2026 16:29	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	367	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/107/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
28.10.2026 16:25	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	248	5.0	«Представился и назвал компанию» −5	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/106/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
28.10.2026 12:11	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	219	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/103/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
28.10.2026 11:58	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	264	5.0	«Выяснил объект и задачу» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/102/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
28.10.2026 11:30	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	531	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/101/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
28.10.2026 11:24	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	314	5.0	«Спросил о бюджете» −2,5; «Выяснил, кто принимает решение» −2,5	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/100/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
27.10.2026 13:06	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	219	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/55/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
27.10.2026 10:01	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	478	8.0	«Представился и назвал компанию» −2	Начинайте разговор с имени и названия компании — клиенту проще вас запомнить.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/52/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
26.10.2026 17:17	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	470	3.3	«Представился и назвал компанию» −3,3; «Договорился о следующем шаге с датой» −3,3	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/13/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
26.10.2026 16:42	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/12/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
26.10.2026 16:22	Менеджер 2	Банк «Региональный», офис	Переговоры	состоялся	264	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/11/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1076/	—
26.10.2026 16:22	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/10/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
26.10.2026 16:13	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/9/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
26.10.2026 15:46	Менеджер 2	ООО «Зелёный квартал»	Переговоры	состоялся	267	10.0	—	Хороший разговор: все пункты чек-листа выполнены.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/8/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1072/	—
26.10.2026 14:51	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	недозвон	0	—	—	—	Нет	https://demo.cialles.ru/calls/19/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
26.10.2026 14:09	Менеджер 3	Пансионат «Сосновый бор»	Переговоры	состоялся	326	6.7	«Выяснил, кто принимает решение» −3,3	Уточните, кто принимает решение, и предложите встречу с ним — так сделка не зависнет на согласовании.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/17/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1074/	—
23.10.2026 16:10	Менеджер 6	Склад «Терминал-7»	Переговоры	состоялся	195	5.0	«Спросил о бюджете» −2,5; «Договорился о следующем шаге с датой» −2,5	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1141/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1003/	—
19.10.2026 10:50	Менеджер 4	Гостиница «Волна»	Переговоры	состоялся	518	5.0	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1132/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1001/	—
14.10.2026 15:50	Менеджер 6	Склад «Терминал-7»	Переговоры	состоялся	350	3.3	«Представился и назвал компанию» −1,7; «Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1140/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1003/	—
07.10.2026 14:20	Менеджер 4	Гостиница «Волна»	Переговоры	состоялся	527	5.0	«Спросил о сроках» −1,7; «Выяснил, кто принимает решение» −1,7; «Договорился о следующем шаге с датой» −1,7	Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи.	Да	https://demo.cialles.ru/calls/1131/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1001/	—

Дата	Сотрудник	Клиент	Стадия воронки	Результат	Длительность, с	Оценка по чек-листу	Не хватило до 10	Рекомендация	Запись	Звонок в Пульте	Карточка в CRM	Совет: сменить стадию
05.10.2026 12:10	Менеджер 6	Склад «Терминал-7»	Переговоры	состоялся	483	6.7	«Спросил о сроках» −1,7; «Спросил о бюджете» −1,7	Спросите о бюджете: без него КП может не совпасть с ожиданиями клиента. Например: «На какую сумму ориентируетесь?»	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1139/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1003/	—
24.09.2026 18:40	Менеджер 4	Гостиница «Волна»	Переговоры	состоялся	486	8.3	«Выяснил объект и задачу» −1,7	Расспросите об объекте: тип помещения, площадь, что уже установлено — без этого не подобрать оборудование.	Да	https://demo.ciales.ru/calls/1130/	https://severny-klimat.bitrix24.ru/crm/deal/details/1001/	—