# Анализ звонка 65

Условия отбора:

Звонок ID: 65

## Звонок

| Поле | Значение |
|---|---|
| Дата | 27.10.2026 10:04 |
| Сотрудник | Менеджер 4 |
| Клиент | ООО «Агрохолдинг Нива» |
| Результат | состоялся |
| Длительность, с | 505 |
| Робот | Нет |

## Анализ

| Поле | Значение |
|---|---|
| Оценка по чек-листу из 10 | 2.5 |
| Содержание | ООО «Агрохолдинг Нива»: обсудили предложение конкурента. Выяснили: объект — офис и овощехранилище. Конкретной договорённости о следующем шаге нет. |
| Рекомендация | Заканчивайте разговор договорённостью с датой: предложите день и время звонка или встречи. |
| Следующий шаг | |
| Внесён в карточку | False |

## Чек-лист

| Критерий | Итог | Баллы из 10 | Потеряно | Что сказано | Комментарий |
|---|---|---|---|---|---|
| Представился и назвал компанию | нет | 2.5 | 2.5 | | Компанию не назвал |
| Выяснил объект и задачу | да | 2.5 | 0.0 | Расскажите про объект: что за помещение, какая площадь? | |
| Спросил о сроках | неприменимо | не учитывается | 0 | | Сроки выяснены раньше |
| Спросил о бюджете | нет | 2.5 | 2.5 | | О бюджете клиента не спросил |
| Выяснил, кто принимает решение | неприменимо | не учитывается | 0 | | Кто решает, известно из прошлых разговоров |
| Договорился о следующем шаге с датой | нет | 2.5 | 2.5 | | Договорились без даты |

## База знаний

| Сказано | В базе | Источник |
|---|---|---|
| Нет данных | | |

## Транскрибация

| Текст |
|---|
| Николай Иванович, добрый день, удобно говорить? Да, удобно. Отправил вам коммерческое предложение по объекту. Удалось посмотреть? Есть предложение от другой компании, дешевле процентов на десять. Давайте сравним спецификации: часто дешевле за счёт оборудования без зимнего комплекта. Расскажите про объект: что за помещение, какая площадь? У нас офис и овощехранилище. Ладно, я тогда пришлю предложение. Присылайте. Спасибо, до свидания! До свидания. |